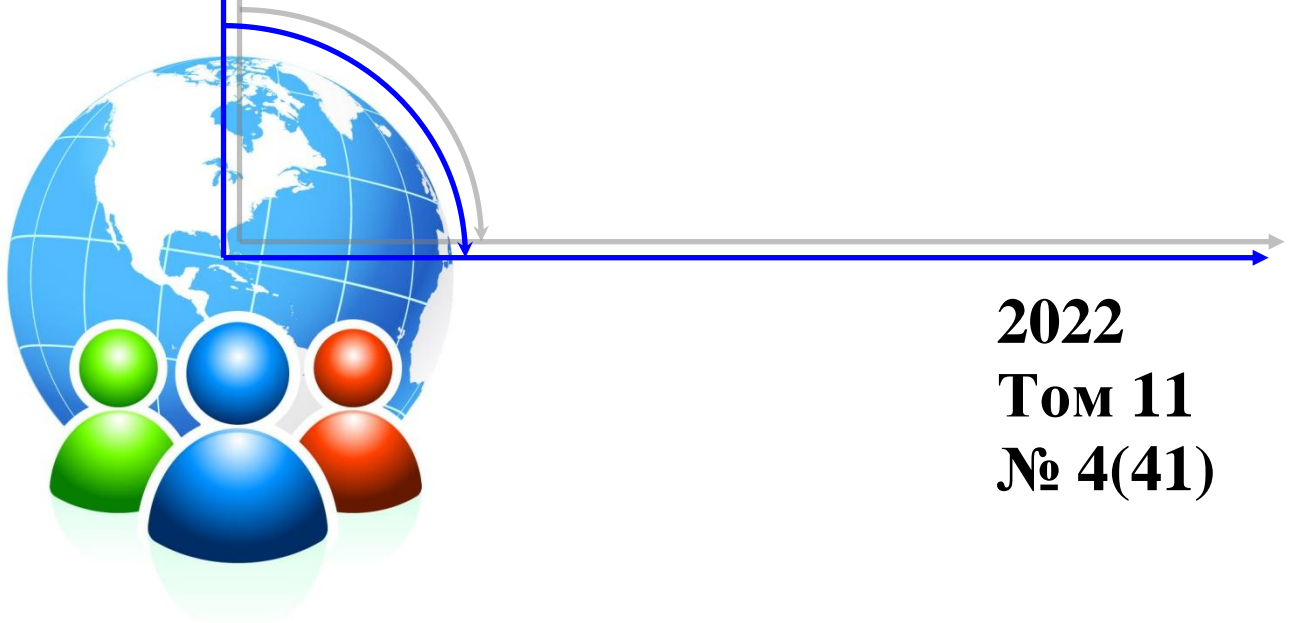


16+

e-ISSN: 2712-9772

Карельский научный журнал



2022

Том 11

№ 4(41)

Основан в 2012 г.

16+

КАРЕЛЬСКИЙ НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ

Том 11
№ 4 (41)
2022

Ежеквартальный
научный электронный
журнал

Учредитель – Общество с ограниченной ответственностью «Ландрейл»»

Главный редактор

Коростелев Александр Алексеевич, доктор педагогических наук, доцент

Заместители главного редактора:

Александрова Екатерина Александровна, доктор педагогических наук, профессор

Аниськин Владимир Николаевич, кандидат педагогических наук, доцент

Зюкин Данил Алексеевич, кандидат экономических наук, старший научный сотрудник

Кудинова Галина Эдуардовна, кандидат экономических наук, доцент

Курилова Анастасия Александровна, доктор экономических наук, профессор

Лейфа Андрей Васильевич, доктор педагогических наук, профессор

Петрук Галина Владимировна, кандидат педагогических наук, доцент

Платонова Раиса Ивановна, доктор педагогических наук, доцент

Родионов Михаил Алексеевич, доктор педагогических наук, профессор

Редакционная коллегия:

Аббасова Кызылгюль Ясин кызы, доктор философских наук, доцент

Абдуразаков Магомед Мусаевич, доктор педагогических наук, доцент

Ахаев Андрей Васильевич, доктор педагогических наук, профессор

Ахметова Дания Загриевна, доктор педагогических наук, профессор

Готлиб Анна Семеновна, доктор социологических наук, профессор

Желнина Евгения Валерьевна, доктор социологических наук, доцент

Иванов Дмитрий Юрьевич, доктор экономических наук, профессор

Коновалова Елена Юрьевна, кандидат педагогических наук, доцент

Мерлина Надежда Ивановна, доктор педагогических наук,

кандидат физико-математических наук, профессор

Осадченко Инна Ивановна, доктор педагогических наук, доцент

Тарантей Виктор Петрович, доктор педагогических наук, профессор

Явон Снежана Владимировна, доктор социологических наук, доцент

Ответственный секретарь

Степина Наталья Валерьевна

Входит в перечень рецензируемых научных журналов, зарегистрированных в системе «Российский индекс научного цитирования».

Зарегистрирован Федеральной службой по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций ЭЛ № ФС77-83769 от 29.08.2022 г.

Компьютерная верстка:
Коростелев А.А.

Технический редактор:
Коновалова Е.Ю.

Адрес редколлегии, учредителя, редакции и издателя Общества с ограниченной ответственностью «Ландрейл»:

445051, Российская Федерация, Самарская область, г. Тольятти, ул. Фрунзе, влд. 8, к. 8-17

Тел.: +79270290177

E-mail: KarelianNZ@ya.ru

Сайт: <http://landrailknz.ru/>

Подписана верстка 28.12.2022.

Выход в свет 28.12.2022.

Формат 60x84 1/8.

Заказ 4-30-12.



INFORMATION ABOUT THE MEMBERS OF THE EDITORIAL BOARD

Chief Editor

Korostelev Alexander Alekseevich, Doctor of Pedagogical Sciences, Associate Professor, Professor of the Department of Informatics, Applied Mathematics and Methods of Their Teaching
(Samara State Social and Pedagogical University, Samara, Russia)

Deputy Chief Editors:

Alexandrova Ekaterina Aleksandrovna, Doctor of Pedagogical Sciences, Professor, Head of the Department «Methodology of education»
(Saratov State University, Saratov, Russia)

Aniskin Vladimir Nikolaevich, Candidate of Pedagogical Sciences, Associate Professor, Professor of the Department of Information and Communication Technologies in Education, Dean of the Faculty of Mathematics, Physics and Informatics
(Samara State Social and Pedagogical University, Samara, Russia)

Zyukin Danil Alekseevich, Candidate of Economic Sciences, Senior Researcher, Research Center
(Kursk State University, Kursk, Russia)

Kudinova Galina Eduardovna, Candidate of Economic Science, Associate Professor, Head of a Group of Environmental Economics
(Samara Scientific Center of the Russian Academy of Sciences, Samara, Russia)

Kurilova Anastasia Aleksandrovna, Doctor of Economic Sciences, professor, Head of the Department «Finance and Credit»
(Togliatti State University, Togliatti, Russia)

Leifa Andrey Vasilievich, Doctor of Pedagogical Sciences, Professor
(Amur State University, Blagoveshchensk, Russia)

Petruk Galina Vladimirovna, Candidate of Pedagogical Sciences, Associate Professor, Director of the Department of Scientific Research
(Vladivostok State University of Economics and Service, Vladivostok, Russia)

Platonova Raisa Ivanovna, Doctor of Pedagogical Sciences, Associate Professor, Professor of the Department of Sports Martial Arts
(North-Eastern Federal University, Yakutsk, Russia)

Rodionov Mikhail Alekseevich, Doctor of Pedagogical Sciences, Professor, Head of the Department «Informatics and Methods of Teaching Informatics and Mathematics»
(Penza State University, Penza, Russia)

Editorial team:

Abbasova Kyzylgul Yasin kyzy, Doctor of Philosophical Sciences, Professor, Deputy Dean of the Faculty of Social Sciences and Psychology
(Baku State University, Baku, Azerbaijan)

Abdurazakov Magomed Musaevich, Doctor of Pedagogical Sciences, Associate Professor, leading researcher of the Institute of Informatics didactics content and teaching methods of the Russian Academy of Education
(Institute of content and teaching methods of the Russian Academy of Education, Moscow, Russia)

Ahaev Andrey Vasilievich, Doctor of Pedagogical Sciences, Professor
(Center for International Partnership, Ust-Kamenogorsk, Kazakhstan)

Akhmetova Dania Zagrievna, Doctor of Pedagogical Sciences, Professor, Head of the Department «Theoretical and Inclusive Pedagogy», Director of the Institute of Distance Education
(Kazan Innovation University, Kazan, Russia)

Gotlib Anna Semenovna, Doctor of Social Sciences, Professor of the Department «Methodology of Sociological and Marketing Research»
(Samara State University, Samara, Russia)

Zhel'nina Eugenia Valerievna, Doctor of Social Sciences, Associate Professor, Associate Professor of the Department «Sociology»
(Togliatti State University, Togliatti, Russia)

Ivanov Dmitry Yurevich, Doctor of Economic Sciences, Professor, Head of «Organization of production»
(Samara State Aerospace University, Samara, Russia)

Konovalova Elena Yuryevna, Candidate of Pedagogical Sciences, associate professor, head of the Organization Department of the City Hall Togliatti, Samara region
(Volga Region State University of Service, Togliatti, Russia)

Merlina Nadezhda Ivanovna, Doctor of Pedagogical Sciences, Candidate of Physical and Mathematical Sciences, Professor, Professor of the Department of Discrete Mathematics and Informatics
(Chuvash State University, Cheboksary, Russia)

Osadchenko Inna Ivanovna, Doctor of Pedagogical Sciences, Professor
(Uman State Pedagogical University, Uman, Ukraine)

Ponedelchuk Tatiana Vasilevna, Candidate of Economic Sciences, Associate Professor of the department «Business Economics, Finance and Economic

Tarantei Victor Petrovich, Doctor of Pedagogical Sciences, Professor
(Grodno State University, Grodno, Belarus)

Yavon Snezhana Vladimirovna, Doctor of Social Sciences, Associate Professor, Assistant Professor of the Department «Social Technologies»
(Volga Region State University of Service, Togliatti, Russia)

СОДЕРЖАНИЕ

экономические науки

**АНАЛИЗ ОСОБЕННОСТЕЙ ОЦЕНКИ СТОИМОСТИ
ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНЫХ КОМПАНИЙ**

ГОЛУБЬ Артем Александрович, ШНАЙДЕР Ольга Владимировна.....5

**ВЗАИМОСВЯЗЬ МЕЖДУ УСТОЙЧИВЫМ РАЗВИТИЕМ
И ЭКОНОМИЧЕСКИМ РОСТОМ**

ЙОБОВИЧ Майя, ШНАЙДЕР Ольга Владимировна.....8

**ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ФИНАНСОВЫЙ АУДИТ КАК
РАЗНОВИДНОСТЬ ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ**

ЛАВРОВА Дарья Александровна, ШНАЙДЕР Ольга Владимировна.....12

**ОСОБЕННОСТИ ФИНАНСОВЫХ КОЭФФИЦИЕНТОВ
ПРИ АНАЛИЗЕ ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНЫХ КОМПАНИЙ**

ГОЛУБЬ Артем Александрович, ШНАЙДЕР Ольга Владимировна.....15

СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ИТ-АУДИТА В РФ

ЛАВРОВА Дарья Александровна, ШНАЙДЕР Ольга Владимировна.....18

Условия размещения материалов.....21

CONTENT*economic sciences***ANALYSIS OF THE VALUATION FEATURES
OF HIGH-TECH COMPANIES**

GOLUB Artem Aleksandrovich, SHNAIDER Olga Vladimirovna.....5

**THE RELATIONSHIP BETWEEN SUSTAINABLE
DEVELOPMENT AND ECONOMIC GROWTH**

YOVOVICH Maya, SHNAIDER Olga Vladimirovna.....8

STATE FINANCIAL AUDIT AS A TYPE OF FINANCIAL CONTROL

LAVROVA Daria Alexandrovna, SHNAIDER Olga Vladimirovna.....12

**FEATURES OF FINANCIAL RATIOS IN THE ANALYSIS
OF HIGH-TECH COMPANIES**

GOLUB Artem Aleksandrovich, SHNAIDER Olga Vladimirovna.....15

**STATUS AND PROSPECTS OF THE DEVELOPMENT
OF IT AUDIT IN RUSSIAN FEDERATION**

LAVROVA Daria Alexandrovna, SHNAIDER Olga Vladimirovna.....18

Conditions of accommodation of scientific materials.....21

УДК 339.5; 311.311
DOI: 10.57145/27129772_2022_11_04_01



©2022 Контент доступен по лицензии CC BY-NC 4.0
This is an open access article under the CC BY-NC 4.0 license
(<https://creativecommons.org/licenses/by-nc/4.0/>)

АНАЛИЗ ОСОБЕННОСТЕЙ ОЦЕНКИ СТОИМОСТИ ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ КОМПАНИЙ

© Автор(ы) 2022

ГОЛУБЬ Артем Александрович, студент

*Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации
125993, Россия, Москва, buker.rekub00@gmail.com*

ORCID: 0000-0003-1131-880X

ШНАЙДЕР Ольга Владимировна, кандидат экономических наук, доцент, доцент Департамента
бизнес – аналитики, Факультет налогов, аудита и бизнес-анализа
*Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации
125993, Россия, Москва, OVSHnajder@fa.ru*

AuthorID: 675345

SPIN: 7909-9560

ORCID: 0000-0001-5985-0243

ScopusID: 57205549015

Аннотация. Мир в настоящее время стоит на пороге так называемой четвертой промышленной революции, которая ознаменуется массовым внедрением современных технологических систем во все сферы деятельности человека. В связи с этим, появляются всё больше и больше компаний технологического сектора экономики, в высших учебных заведениях разрабатываются программы обучения для новых профессий, доминирующими факторами производства становятся человеческий капитал и знания. Большое количество компаний технологической отрасли становятся объектами сделок слияния и поглощения. В связи с этим, на первый план выходит проблема справедливой оценки стоимости высокотехнологических компаний. Использование разноплановых методик и подходов оценки стоимости высокотехнологических компаний представляет уникальную возможность определения ключевых недостатков финансовой модели и способствует достоверной оценке стоимости бизнеса. Перед современными компаниями высокотехнологического сектора экономики стоит важная задача – улучшение своего финансового состояния, кредитной и инвестиционной привлекательности. Инвестиции являются неотъемлемой частью каждой «хай-тек» компании. Не обходится развитие бизнеса и без кредиторских займов. Данный факт обусловлен привлечением потенциальных инвесторов, которым в свою очередь необходима точная оценка стоимости бизнеса. К тому же, очень часто потенциально-успешные стартапы становятся объектом купли-продажи у различных участников рынка, что также требует достоверной оценки стоимости компании. В статье дается обзор подходов к оценке стоимости высокотехнологических компаний, рассмотрены особенности данной оценки в контексте компаний технологического сектора экономики, а также описаны некоторые специфические факторы, которые влияют на этот процесс.

Ключевые слова: оценка стоимости, высокотехнологические компании, инвестиционная оценка, финансовое состояние, процесс.

ANALYSIS OF THE VALUATION FEATURES OF HIGH-TECH COMPANIES

© The Author(s) 2022

GOLUB Artem Aleksandrovich, student

*Financial University under the Government of the Russian Federation
125993, Russia, Moscow, buker.rekub00@gmail.com*

SHNAIDER Olga Vladimirovna, Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
of the Department of Business Analytics

*Financial University under the Government of the Russian Federation
125993, Russia, Moscow, OVSHnajder@fa.ru*

Abstract. The world is currently on the verge of the so-called fourth industrial revolution, which will be marked by the massive introduction of modern technological systems in all areas of human activity. In this regard, more and more companies in the technological sector of the economy are emerging, training programs for new professions are being developed in higher education institutions, human capital and knowledge are becoming the dominant factors of production. A large number of companies in the technology industry become the targets of mergers and acquisitions. In this regard, the problem of a fair valuation of the value of high-tech companies comes to the fore. The use of diverse methods and approaches for estimating the value of high-tech companies provides a unique opportunity to identify the key weaknesses of the financial model and contributes to a reliable assessment of the value of the business. Modern companies in the high-tech sector of the economy face an important task - to improve their financial condition, credit and investment attractiveness. Investments are an integral part of every high-tech company. Business development is not complete without creditor loans. This fact is due to the attraction of potential investors, who, in turn, need an accurate assessment of the value of the business. In addition, very often potentially successful startups become the object of sale and purchase from various market participants, which also requires a reliable assessment of the company's value. The article provides an overview of approaches to valuation of high-tech companies, discusses the features of this valuation in the context of companies in the technology sector of the economy, and describes some specific factors that affect this process.

Keywords: Business valuation, high-tech companies, investment valuation, financial condition, process.

Актуальность данной проблемы обусловлена тем, что технологический сектор начинает играть решающую роль во всех сферах общества: от здравоохранения и обороны до образования и науки, но в отечественной практике до сих пор не так много опыта, касательно тематики справедливой оценки стоимости высокотехнологических компаний. Целью статьи является определить методы оценки в контексте компаний технологического сектора экономики, а также выявить специфические факторы, которые могут процесс определения справед-

ливой стоимости.

Методология данной статьи, прежде всего, описывается такими теоретическими способами исследования, как: анализ, синтез, дедукция, индукция и др.

В настоящее время проблеме справедливой оценки стоимости высокотехнологических компаний уделяется внимание во многих научных исследованиях, как зарубежных, в том числе А. Дамодарана, Э. Шварца, Т. Коллера, Ф. Блэка, М. Шоулза, так и отечественных, в том числе М.А. Батьковского, Е.А. Обуховой, Г.В. Булычева, В.Н.

Ковнира, М.А. Федотовой, Я.В. Мочалиной и др.

В финансовой отчетности высокотехнологических компаний, в отличие от других предприятий различных секторов экономики, можно увидеть превышение установленного объема затрат на научно-исследовательские и опытно-конструкторские разработки (НИОКР) по отношению к выпускаемой продукции, что связано, прежде всего, с особенностью деятельности «хай-тек» компаний.

В условиях мирового политического, экономического и социального кризиса, который мы можем наблюдать на данный момент, для российских компаний высокотехнологического сектора на первое место выходит вопрос оценки стоимости и, как следствие, улучшения их финансового состояния.

Оценка стоимости высокотехнологической компании является комплексным процессом, так как имеет ряд своих особенностей, которые несколько усложняют данный процесс.

Во-первых, такие компании, как правило, переживают периоды быстрого роста, что затрудняет прогнозирование выручки.

Во-вторых, сравнительный подход к оценке в данном случае достаточно затруднен, так как технологические компании имеют широкую диверсификацию продукта или услуг. Соответственно, не часто может быть точка для сравнения двух компаний. К тому же, зачастую такие компании работают на совершенно новых, развивающихся рынках, что означает недостаточность данных, на которых можно основывать оценку существующего бизнеса.

В-третьих, почти всегда быстроразвивающиеся компании имеют отрицательную прибыль на начальном этапе своего существования. Особенно это применимо к молодым технологическим компаниям, поэтому инвестиции на начальном этапе играют существенную роль в деятельности таких организаций.

В-четвертых, компании данного сектора экономики имеют значительную долю нематериальных активов, не отраженных в финансовой отчетности, таких как патенты, программные обеспечения, данные клиентов и др. Это происходит из-за того, что данный вид активов обычно ценится выше, чем другие виды из-за особенностей деятельности.

Несмотря на все сложности, оценку стоимости технологической компании произвести возможно, учитывая некоторые особенности.

Одним из важнейших факторов в технологическом секторе является возраст бизнеса. Молодые компании в данной отрасли с одной стороны переживают резкие периоды роста, но с другой стороны с такой же вероятностью могут полностью прекратить свое существование за короткий период времени. Это происходит из-за высокой степени неопределенности и риска, которые присущи данным компаниям. Несмотря на высокую волатильность «хай-тек» компаний, они часто получают завышенные оценки. Связано это, прежде всего, с тем, что такие подходы к оценке часто основаны на сравнении с аналогичными стартапами, что не является надежным показателем стоимости компании. Тем не менее, наличие высокого риска не уменьшает популярность данного сектора у инвесторов – за 2021 год общий объем инвестиций в высокотехнологические компании в США составил 353,8 млрд. долл. США. В России за тот же период объем инвестиций составил около 0,8 млрд. долл. США.

Другим не менее важным фактором являются рыночные условия. Зрелость рынка является одним из важнейших показателей данных условий. К примеру, оценка может быть увеличена, если бизнес имеет долю на молодом, перспективном и быстроразвивающемся рынке. В тех случаях, когда рынок все еще находится на стадии роста, ключевым моментом является установление текущего проникновения фирмы на рынок, а затем оценка потенциального размера рынка через несколько

лет. Можно использовать эту информацию, чтобы оценить, какой доход может принести компания, если она сохранит свою существующую долю рынка.

Субъективным фактором при оценке высокотехнологических компаний также выступает контекст самой оценки. Один и тот же технологический бизнес может иметь две абсолютно разных оценки в зависимости от его текущего положения. К примеру, быстроразвивающаяся организация, ищущая дополнительные инвестиционные возможности, скорее всего, будет выглядеть более благоприятно с точки зрения оценки, чем если бы его выкупил более крупный игрок на рынке.

Проведя анализ факторов, применимых для оценки высокотехнологических компаний, перейдем к обзору самых популярных методов, которые можно использовать в данной оценке. Универсального подхода, который подходил бы во всех ситуациях, к сожалению, не существует, поэтому придется адаптировать технику к конкретным обстоятельствам.

У большинства технологических компаний небольшая доля материальных активов, доля инвестиций в нематериальные активы не всегда отражается в балансе. Именно поэтому традиционные методы оценки основаны на доходах организации и рынке, на котором ведет свою деятельность компания.

1. Метод DCF – дисконтируемого денежного потока при оценке технологических компаний.

Данный метод оценки стоимости строится на оценке ожидаемых будущих денежных потоков компании. Ожидаемые будущие денежные потоки моделируются на основе финансовых прогнозов компании, которые включают предположения о росте выручки, операционных расходах, капитальных затратах и оборотном капитале. Детализированные финансовые результаты обычно моделируются на период от 3 до 5 лет, после чего предполагается стабильный темп роста денежного потока. Ставка дисконтирования, используемая при оценке, обычно представляет собой стоимость капитала для актива, которая отражает риск денежных потоков. Это также может быть требуемая норма прибыли для инвестора, выполняющего оценку. Обычно он выше для технологических компаний, чем для традиционных предприятий, и исключительно высок для более рискованных предприятий на ранних стадиях.

Приведенная стоимость прогнозируемых денежных потоков затем определяется путем их дисконтирования по ставке дисконтирования. Анализ чувствительности, который оценивает оценку в зависимости от изменений в критических допущениях, обычно используется, чтобы увидеть, насколько устойчива оценка.

Метод дисконтируемого денежного потока является достаточно точным и наиболее известным подходом к оценке стоимости организации. Однако, большинство молодых технологических компаний работают в условиях крайней неопределенности, что делает прогнозирование доходов затруднительным. Модель может быть полезна для зрелых высокотехнологических компаний со стабильным ростом и предсказуемой прибылью. Тем не менее, даже в таких случаях инвесторы предпочитают более простой метод мультипликаторов и выражают результат оценки DCF как мультипликатор выручки или EBITDA.

2. Метод мультипликаторов

Наиболее распространенным методом оценки технологических компаний является использование мультипликаторов выручки и прибыли.

Мультипликатор выручки используется, когда мультипликатор прибыли не может быть рассчитан из-за отсутствия самой прибыли. Это достаточно распространенное явление среди развивающихся технологических, таких как SaaS-компании (Software as a Service) компаний, которые предоставляют программное обеспечение как сервис по подписке. Они активно инвестируют в свой рост на начальных этапах, имея при этом отрица-

тельную прибыль.

Мультипликаторы прибыли используются для зрелых технологических компаний со стабильной положительной прибылью. Метод мультипликаторов прибыли, по сути, является упрощением метода оценки DCF, поскольку более высокое значение мультипликатора соответствует более низкому риску и более высокому росту компании.

Одним из наиболее часто используемых мультипликаторов для оценки технологических компаний является EV/EBITDA.

EV (Enterprise Value) — это всеобъемлющий показатель оценки компании, который учитывает стоимость акционерного капитала и ее финансовые долги за вычетом денежных средств. Это позволяет оценить деятельность компании независимо от того, как компания финансируется. EBITDA (Earnings Before Interests Taxes Depreciation & Amortization) означает прибыль до вычета процентов, налогов, износа и амортизации и считается хорошим показателем денежного потока компании. Для расчета мультипликаторов рекомендуется обеспечить нормализацию EBITDA: очистить от разовых статей и затрат владельца, чтобы показать истинный потенциал прибыли компании. Поскольку EBITDA является косвенным показателем денежных средств, приходящихся как на владельцев акций, так и на владельцев заемных средств, числитель мультипликатора EBITDA представляет собой стоимость предприятия.

Вторым входом в оценку прибыли является сам мультипликатор. Двумя наиболее распространенными источниками сопоставимых мультипликаторов являются публично-торгуемые компании и прецедентные сделки.

Публичные компании торгуются на фондовых биржах ежедневно и обязаны ежеквартально отчитываться о финансовых результатах. Таким образом, легко рассчитать мультипликаторы, подразумеваемые инвесторами для любой компании, используя текущую цену акций и самые последние данные о выручке или EBITDA.

Чтобы сравнить компанию с общедоступными сопоставимыми компаниями, важно выбрать правильную группу аналогов: компании, которые работают в одной отрасли и имеют схожие темпы роста и профили рисков. Группа аналогов никогда не бывает идеальной, поэтому принято включать в сравнение больше компаний и предоставлять диапазон мультипликаторов.

Важно отметить, что публично торгуемые компании обычно оцениваются выше, чем их частные аналоги. Во-первых, публичные компании несут меньшие риски благодаря аудиту финансовой отчетности и корпоративного управления. Во-вторых, их акции ликвидны, что обеспечивает их владельцу значительную стоимость.

В то время как зарегистрированные на бирже компании представляют собой многомиллиардные компании с ликвидными акциями, частные сделки по слиянию и поглощению происходят между компаниями всех размеров. Сравнение компании с предыдущими сделками обычно дает более точный результат.

Задача здесь состоит в том, чтобы собрать достаточно большое количество сопоставимых транзакций. Стоимость сделок в частных транзакциях редко раскрывается, а сами транзакции трудно найти. Поэтому вам нужен доступ к большим наборам данных о прошлых сделках слияний и поглощений, чтобы создать соответствующую группу сверстников.

Компании без выручки, прибыли или бизнес-модели может быть трудно оценить с помощью любого из методов, которые мы здесь описываем. Инвесторы в таких компаниях на ранней стадии развития приобретают акции в зависимости от потенциального размера рынка, качества команды и зрелости технологии, разработанной компанией.

ВЫВОДЫ

Таким образом, оценка высокотехнологичных компаний ГРНТИ: 060000. Экономика. Экономические науки

аний имеет ряд специфических особенностей, которые обязательно нужно учитывать в работе. В этой статье был дан обзор на два самых известных метода оценки стоимости «хай-тек» организаций. Какой бы из этих методов ни использовался аналитик, важно учитывать особенности отдельной компании и выходить за рамки сухого изложения цифр. Хотя технологический сектор экономики претерпевает значительный рост, правильная оценка стоимости компании данного сектора — задача непростая и под силу только профессиональному аналитику-оценщику.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Оценка стоимости бизнеса в современных условиях. [электронный ресурс] — Режим доступа. - <https://fundamental-research.ru/ru/article/view?id=42716>
2. Оценка инвестиционной привлекательности высокотехнологичных компаний. [электронный ресурс] — Режим доступа. - <https://vestnik.guu.ru/jour/article/view/2528/1916>
3. Подходы к оценке финансовой устойчивости высокотехнологичных компаний. [электронный ресурс] — Режим доступа. - <https://cyberleninka.ru/article/n/podhody-k-otsenke-finansovoy-ustoychivosti-vysokotekhnologichnyh-predpriyatiy-v-sovremennyh-usloviyah>
4. Какие страны больше всего инвестируют в хай-тек? [электронный ресурс] — Режим доступа. - <https://www.finam.ru/publications/item/talanty-v-rossii-zaryt-v-zemlyu-ili-polit-umnymi-dengami-20220804-120000/>
5. Подходы к количественной оценке интеллектуального капитала высокотехнологичных компаний [электронный ресурс] — Режим доступа - <https://vest.rea.ru/jour/article/view/653>
6. Анализ инвестиционной привлекательности высокотехнологичных предприятий [Батьковский, М. А.] // Институциональные преобразования в условиях рыночной экономики в отраслях промышленности: сборник трудов по материалам I Международной научно-практической конференции. Нижний Новгород, 25 января 2016 г. / под ред. Н. А. Красновой, Т. Н. Плесканюк.
7. Бурканов, А. О. Анализ инвестиционной привлекательности высокотехнологических компаний с малой капитализацией — «единологов» перед IPO // Инновации и инвестиции. — 2018.
8. Буторина, О. В., Шишкина, И. В. Инвестиционная привлекательность компании: сущность, сопоставление методик оценки // Вестник ПНИПУ. Социально-экономические науки. — 2017.
9. Приказ Росстата от 15.12.2017 № 832 «Об утверждении Методики расчета показателей «Доля продукции высокотехнологичных и наукоемких отраслей в валовом внутреннем продукте» и «Доля продукции высокотехнологичных и наукоемких отраслей в валовом региональном продукте субъекта Российской Федерации» // СПС «КонсультантПлюс» [Электронный ресурс]. — Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_285510/
10. Оценка стоимости бизнеса: основные подходы и методы [В.В. Григорьев]; под ред. В.В. Григорьева — Москва: Русайнс, 2022 — 335 с.
11. Принципы корпоративных финансов 12-е издание Том-1: Пер. с англ. [Р. Брейли; С. Майерс; Ф. Аллен]; под ред. Н. М. Макаровой — СПб.: ООО «Диалектика», 2020 — 832 с.
12. Оценка стоимости бизнеса учебник / [М.А. Эскиндаров и др.] ; под ред. М.А. Эскиндарова. - Москва: КноРус, 2020. - 320 с

Авторы заявляют об отсутствии конфликта интересов

The authors declare no conflicts of interests

Received date: 23.11.2022

Revised date: 13.12.2022

Accepted date: 27.12.2022

УДК 339.5; 311.311

DOI: 10.57145/27129772_2022_11_04_02



©2022 Content доступен по лицензии CC BY-NC 4.0
This is an open access article under the CC BY-NC 4.0 license
<https://creativecommons.org/licenses/by-nc/4.0/>

ВЗАИМОСВЯЗЬ МЕЖДУ УСТОЙЧИВЫМ РАЗВИТИЕМ И ЭКОНОМИЧЕСКИМ РОСТОМ

© Автор(ы) 2022

ЙОВОВИЧ Майя, студентка

*Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации
125993, Россия, Москва, jovovic.majaa@gmail.com*

ORCID: 0000-0002-3142-1620

ШНАЙДЕР Ольга Владимировна, кандидат экономических наук, доцент, доцент Департамента
бизнес – аналитики, Факультет налогов, аудита и бизнес-анализа
*Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации
125993, Россия, Москва, OVSHnajder@fa.ru*

AuthorID: 675345

SPIN: 7909-9560

ORCID: 0000-0001-5985-0243

ScopusID: 57205549015

Аннотация. Слово «устойчивое», как и идеи концепции устойчивого развития, в последнее время можно услышать достаточно часто. Однако дело в том, что упомянутые термины часто используются не по назначению в маркетинговых и коммерческих целях, а иногда и неэтично и в целях «зеленого отмывания». Это порождает недоверие и создает препятствие в создании более устойчивого мира и приводит общественность к выводу, что устойчивое развитие и экономический рост — два противоречащих друг другу термина. В этой статье описывается взаимосвязь между устойчивым развитием и экономическим ростом и объясняется, как отчеты об устойчивом развитии могут эффективно стимулировать экономический рост. Однако для достижения устойчивой модели очень важно, чтобы благодаря образованию в этой области было получено новое представление о восприятии экономического роста и чтобы таким образом произошло изменение фокуса - с максимизации прибыли на оптимизацию в использовании всех ресурсов. Вывод, к которому можно прийти, состоит в том, что на данном этапе развития нам крайне необходима устойчивая трансформация нашего общества.

Ключевые слова: устойчивое развитие, экономический рост, оптимизация прибыли, этическое поведение

THE RELATIONSHIP BETWEEN SUSTAINABLE DEVELOPMENT AND ECONOMIC GROWTH

© The Author(s) 2022

YOVOVICH Maya, student

*Financial University under the Government of the Russian Federation
125993, Russia, Moscow, jovovic.majaa@gmail.com*

SHNAIDER Olga Vladimirovna, Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
of the Department of Business Analytics

*Financial University under the Government of the Russian Federation
125993, Russia, Moscow, OVSHnajder@fa.ru*

Abstract. The word “sustainable”, as well as the ideas of the concept of sustainable development, can be heard quite often lately. However, the fact is that the mentioned terms are often misused for marketing and profit purposes, and, unethically, sometimes even for “greenwashing” purposes. This leads to mistrust and creates an obstacle in the creation of a more sustainable world and leads to the conclusion that sustainable development and economic growth are two contradictory terms. This article describes the relationship between sustainable development and economic growth and explains how sustainability reporting can effectively stimulate economic growth. However, in order to reach a sustainable model, it is very important to educate society about this concept, so that the new insights about the perception of economic growth can be gained and that is the way how the whole civilization can accomplish the change of focus - from profit maximization to optimization in the use of all resources. The conclusion that can be made is that, at this stage of development, we desperately need a sustainable transformation of our society.

Keywords: Sustainable development, economic growth, profit optimisation, ethical behaviour

Концепция устойчивого развития задумана как модель развития, направленная на обеспечение непрерывного экономического роста и развития поколений. Комиссия Брундтланд впервые определила его в 1987 году как «развитие, которое удовлетворяет потребности нынешних поколений, не ставя под угрозу способность будущих поколений удовлетворять свои собственные потребности» (Генеральная Ассамблея ООН, 1987)[18]. Это определение основано на трехмерной модели, в которой устойчивость подразумевает баланс между экономическим ростом, социальным благополучием и защитой окружающей среды.

Понимание концепции устойчивого развития расширилось, когда стало ясно, что планета является частью экономической системы в той же мере, в какой люди и экономическая система являются частью планеты. Вопреки распространенному мнению, экономический рост и устойчивое развитие не являются ни взаимоисключающими, ни взаимозависимыми. Общество и экономика, чтобы стремиться к устойчивому развитию, не должны идти в противоположном направлении по отношению к экономическому росту, но разъясняется,

что экономический рост не является, как это было раньше, условием устойчивого развития. Экономический рост может привести к устойчивому развитию, но даже здесь нет прямой причинно-следственной связи. Они не исключают друг друга, но в какой-то момент могут противоречить друг другу. Если развитие и рост идут разными путями, необходимо принять решение о том, чье движение важнее и за какой из этих составляющих следует следить. Чтобы понять роль экономического роста в случае устойчивого развития, необходимо их разделить и проанализировать их влияние на экономику и общество в отдельности.

Концепция устойчивого развития получила широкое признание на высоких институциональных уровнях благодаря своей концепции, предполагающей достижение экономического прогресса при соблюдении этических норм, с повышением социальной ответственности и защитой долгосрочной ценности окружающей среды.

Интересно отметить, что Адам Смит основывал свою теорию «свободного рынка» на нравственном поведении и суждениях, отвечающих интересам общества. Однако у капитализма на практике отсутствовала моральная от-

ветственность, а принятие решений было направлено исключительно на максимизацию прибыли за счет интересов общества. Таким образом, вместо максимизации прибыли модель устойчивого развития предлагает оптимизацию, которая приводит к росту, интернализации общественного благосостояния и экологических выгод. Соответственно, согласно модели устойчивости, экономический рост по существу встроен в устойчивое развитие организаций, при том, что помимо экономического аспекта он также учитывает социальные и экологические аспекты.

История показала, что ориентация на экономический рост принесла успех в этой области, но в то же время создала долгосрочные долги с точки зрения устойчивого развития. Есть две ошибки: экономический рост рассматривался как средство для узкого взгляда на развитие, либо он просто не был средством для развития, а считался самоцелью. Эти ошибки привели к образу мышления, согласно которому окружающая среда считалась «внешней» экономической системы. В краткосрочной перспективе преимущества экономического роста многочисленны: чем больше растет и получает прибыль бизнес, тем больше рабочих мест, больше ресурсов и выше качество жизни людей. На данном этапе истории человечества технологии позволили создать множество продуктов, путешествовать по всему миру, быстро общаться, повышать эффективность и т. д. Экономический рост, обусловленный всеми этими технологическими чудесами, на самом деле в краткосрочной перспективе подпитывается сам собой, поскольку потребители требуют все больше и больше.

Концепция устойчивого развития позволяет организациям структурировать свое видение и свои процессы, чтобы эффективно способствовать созданию богатства для акционеров, с одной стороны, и созданию устойчивого общества, с другой. Понимание новой роли экономики, а также возможности стратегического планирования, нацеленного на устойчивое будущее, является задачей организаций, стремящихся стать организациями будущего. Организации должны изучать методы ведения бизнеса, стратегически продвигаясь к устойчивому развитию и выбирая продукты и процессы, которые способствуют экономическому прогрессу, внося свой вклад в более устойчивое общество. Это объединяет концепцию устойчивости с экономическим конкурентным преимуществом.

Очень важно отметить, что на данном этапе общество также сталкивается с проблемой понимания устойчивого развития. Несомненно, это новое понимание меняет способ функционирования самого общества, и в связи с этим возникает вопрос: какова роль экономики в эту новую эпоху? Какова новая связь между экономикой и развитием?

Учитывая растущий интерес к достижению устойчивости, научное сообщество предложило несколько инструментов устойчивого принятия решений, мониторинга и оценки. Действительно, несколько международно признанных систем и стандартов устойчивого развития, основанных на наборе трехмерных показателей (экономических, социальных и экологических), помогают количественно оценить прогресс бизнеса, достигнутый с точки зрения устойчивого развития. Интегрируя перечисленные выше показатели, эти инструменты способствуют достижению Целей в области устойчивого развития и способствуют непрерывному, инклюзивному и устойчивому экономическому росту, полной и продуктивной занятости и достойной работе для всех.

Инструменты, помогающие принимать устойчивые решения, их мониторинг и оценка, официально и прозрачно представлены в нефинансовой отчетности, с целью вдохновить компании на развитие и стремление к ответственному и устойчивому подходу к бизнесу. Некоторые из них:

- Глобальная инициатива по отчетности (Стандарты

отчетности в области устойчивого развития GRI - GRI Sustainability Reporting Standards);

- Организация экономического сотрудничества и развития (Руководящие принципы ОЭСР для многонациональных предприятий - OECD Guidelines for Multinational Enterprises);

- Глобальное соглашение ООН (Сообщение о прогрессе - Communication on Progress);

- Международная организация по стандартизации: Руководство по социальной ответственности (ISO 26000);

- Международная структура IIRC (Международный совет по интегрированной отчетности - International Integrated Reporting Council).

Некоторые из практических способов, которыми управление ресурсами может использоваться для воздействия на устойчивое развитие, перечислены ниже.

И соответственно, одним из них является управление охраной окружающей среды. С 1980-х годов многие авторы подчеркивали важность управления окружающей средой и природными ресурсами для экономического роста, особенно в сельских районах, выживание и развитие которых сильно зависит от природных ресурсов.

Биосфера представляет собой систему, в которой связаны все формы жизни и имеет четкие пределы роста: планета является частью замкнутой системы, в которой образующиеся выбросы углекислого газа будут накапливаться в атмосфере, а захороненные ядерные отходы не исчезнут из земной корки. Сделанный вывод состоит в том, что то, что способствует экономическому росту, в долгосрочной перспективе создает дыру, которая поглотит экономику, окружающую среду и общество. Таким образом, нынешний акцент на экономический рост диаметрально противоположен устойчивости планеты.

Чтобы найти баланс между экономическим ростом и устойчивостью, необходимо найти способ их баланса и сосуществования. Достижение устойчивого экономического роста требует интернализации негативных внешних факторов с целью снижения негативного воздействия на окружающую среду и общество в целом. Отделить производственные системы от негативного воздействия на окружающую среду можно путем принятия инновационных решений, ведущих к повышению эффективности использования ресурсов, а также использования более устойчивых технологий. Также этот баланс может быть возможен не только за счет разработки инновационных решений и альтернативных источников энергии, но и за счет резкого обуздания спиралей экономического роста, истощения населения и ресурсов, практически остановив их. Последствия этих действий, вероятно, повлияют на уровень жизни и наложат ограничения на использование энергии, выбросы и рост населения во всем мире. Однако этот балансирующий акт должен сопровождаться глубоким пониманием природы проблемы — противоречия между краткосрочным ростом и долгосрочным выживанием.

Также важно упомянуть об управлении человеческими ресурсами. Все большее количество научных исследований указывает на взаимосвязь между принятым подходом к управлению человеческими ресурсами и высокой приверженностью и достигнутыми результатами в работе. Интеграция устойчивого развития в модель управления человеческими ресурсами повышает социальную ответственность и, следовательно, благосостояние и производительность сотрудников, что напрямую связано с экономическим ростом. Есть много характеристик, которые можно использовать для объяснения устойчивого управления человеческими ресурсами, но все они основаны на справедливости, равенстве, здоровье, безопасности, благополучии и развитии.

Устойчивое управление человеческими ресурсами привело к изменению подхода к работникам, то есть от восприятия работника как вклада в производство (которого следует эксплуатировать) к осознанию того, что ра-

ботник на самом деле является ресурсом, обладающим потенциалом. Сделан вывод о том, что работодатели должны расширять возможности и мотивировать сотрудников, чтобы они проявляли максимальную эффективность. Для этого необходимо постоянно и последовательно обращать внимание на следующие аспекты:

- Процедура отбора сотрудников;
- Постоянный мониторинг работы сотрудников с целью оценки их слабых сторон и возможностей;
- Необходимость разработки программ развития, которые позволят повышать квалификацию и приобретать новые знания, с помощью которых сотрудники будут легче преодолевать проблемы и превращать свои слабости в возможности;
- Разработка системы выговоров и поощрений;
- Установление баланса между работой и личной жизнью сотрудников.

Затем необходимо обратить внимание на само понятие управления. Понятие участия в принятии индивидуальных или коллективных решений столь же старо, как и понятие демократии. Однако изначально оно было связано с принятием решений в политическом контексте, а позже появилось во многих других дисциплинах. Потребность в участии в принятии решений росла вместе с растущей потребностью влиять на решения граждан в сферах, которые прямо или косвенно могли их заинтересовать или каким-то образом повлиять на них. Таким образом, концепция управления направлена на то, чтобы понять, как основано коллективное принятие решений и его реализация на основе участия, чтобы обеспечить подотчетность перед теми, кто находится под управлением.

Чтобы внести свой вклад в долгосрочное развитие, общую экономическую ценность для бизнеса и общества, а также инновационное конкурентное преимущество, успешные стратегии управления направлены на эффективное вовлечение заинтересованных сторон, чтобы прийти к более значимым идеям и решениям, связанным с концепцией устойчивого развития. Кроме того, устойчивое управление обеспечивает баланс, гибкость и адаптивность при поиске решений многочисленных проблем, и хорошим примером может служить такой кризис, как COVID-19.

Наряду со всем вышеперечисленным важно также упомянуть управление рисками. Приоритетом модели устойчивости является создание стоимости, а не управление рисками. Однако многие организации считают, что управление рисками помогает в мониторинге и управлении рисками, а также в выявлении возможностей, с помощью которых можно повлиять на создание ценности.

Реализация управления рисками в модели устойчивости является областью риска, к которой еще неясно подошел. Этот процесс требует расширения контекстного анализа и его согласования с тремя столпами устойчивости, т.е. экономическим, социальным и экологическим, с целью разработки и реализации соответствующих ответных мер, измерения и контроля хода выполнения принятых действий, конечной целью которых является снижение степени риска. Таким образом, устойчивое управление рисками помогает выявлять и предотвращать новые проблемы, повышая устойчивость бизнес-модели и создавая репутацию, конкурентоспособность и рост.

Неудивительно, что пандемия COVID-19 сильно повлияла на достижение целей, и особенно на экономический рост. Однако управление рисками помогает сократить количество компромиссов между различными приоритетами и целями.

ВЫВОД

Устойчивое развитие и экономический рост на самом деле не являются противоположными понятиями, которые не могут быть достигнуты одновременно. Однако необходимы изменение и иное отношение к этическим

и социальным ограничениям, связанным с социальным равенством, благополучием, безопасностью, развитием природного капитала и смягчением последствий изменения климата. Однако эти изменения произойдут не только из-за давления общества, но и благодаря пониманию устойчивости с точки зрения бизнеса, поскольку празднование устойчивого развития также дает возможность получить конкурентное преимущество. Это не совсем новый процесс для организаций, но следующий шаг, связанный с включением заинтересованной стороны, играющей более важную роль в бизнесе, чем когда-либо, — планеты. Этот процесс идентификации заинтересованных сторон рассматривает планету как соответствующего игрока, которого следует учитывать в разговорах между организациями и правительствами. Биосфера показывает, что у нее есть пределы, и когда эти пределы выходят за пределы, воздействия следуют масштабу самих игроков — в этом случае это уже не дефектный продукт, несчастный случай на рабочем месте или социальное угнетение, скорее, а это стихийное бедствие, проблема планетарного здоровья и глобальное изменение климата. Вот почему очень важно подчеркнуть важность концепции устойчивости, потому что эта тема еще нова и, следовательно, недостаточно изучена, и поэтому необходимо активизировать исследования в этой области и тем самым обеспечить и ускорить устойчивое преобразование нашего общества.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Гузей В.А. Генезис понятия «устойчивое развитие». теоретические исследования сущности и содержания основных понятий концепции устойчивого развития // Учет и статистика. 2021. №4 (64). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/genезis-ponyatiya-ustoychivoe-razvitiye-teoreticheskie-issledovaniya-suschnosti-i-soderzhaniya-osnovnyh-ponyatiy-kontseptsii>
2. Султанов Г.С., Сулейманова Д.А., Магомедова Э.И. Управление в контексте устойчивого развития // ЕГИ. 2020. №6 (32). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/upravlenie-v-kontekste-ustoychivogo-razvitiya-1>
3. Ковальская А.Э. Концепция устойчивого развития как основа социально-экономического роста // Вестник ТПУ. 2021. №2 (34). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/kontsepsiya-ustoychivogo-razvitiya-kak-osnova-sotsialno-ekonomicheskogo-rosta>
4. Лазарева Н.В. Интеграция факторов устойчивого развития // Устойчивое развитие, инновации и «зеленые» экономика и технологии: III Всероссийская научно-практическая конференция с международным участием, посвященная 90-летию СНГ. 2021. №. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/integratsiya-faktorov-ustoychivogo-razvitiya>
5. Логунова Ю.А. Модели экономического развития, не основанные на концепции экономического роста // Концепт. 2019. №2. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/modeli-ekonomicheskogo-razvitiya-ne-osnovannye-na-kontsepsii-ekonomicheskogo-rosta>
6. Маковецкий М.Ю., Ситова С.В. Развитие подходов к интерпретации концепции устойчивого развития // Вестник Московского университета имени С. Ю. Витте. Серия 1: Экономика и управление. 2022. №2 (41). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/razvitiye-podhodov-k-interpretatsii-kontsepsii-ustoychivogo-razvitiya>
7. Малышев А.А., Коробкова Н.А., Солодков Н.Н. К вопросу об ограниченном экономическом росте при управлении устойчивым развитием // Московский экономический журнал. 2020. №11. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/k-voprosu-ob-ogranichennom-ekonomicheskom-roste-pri-upravlenii-ustoychivym-razvitiem>
8. Плюснин Ю. М. Ограничения и риски при разработке стратегий устойчивого развития // Экопсихологические исследования — 6: экология детства и психология устойчивого развития. 2020. №6. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/ogranicheniya-i-riski-pri-razrabotke-strategiy-ustoychivogo-razvitiya>
9. Си Фуянь Развитие концепции устойчивого развития // Инновации и инвестиции. 2022. №1. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/razvitiye-kontsepsii-ustoychivogo-razvitiya>
10. Скоробогатько Е. Устойчивое развитие: расшифровка понятия и его возникновение // Столыпинский вестник. 2021. №5. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/ustoychivoe-razvitiye-rasshifrovka-ponyatiya-i-ego-vozniknovenie>
11. Стрижакова Е.Н., Стрижаков Д.В. От экономического роста к устойчивому развитию: этапы трансформации концепции // Вестник СурГУ. 2021. №2 (32). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/ot-ekonomicheskogo-rosta-k-ustoychivomu-razvitiyu-etapy-transformatsii-kontsepsii>
12. Ускова Т.В. Ключевые факторы устойчивого развития // Научные труды Вольного экономического общества России. 2019. №4. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/klyuchevye-faktory-ustoychivogo-razvitiya>
13. Цымбалов С.Д., Романовская Е.В., Романовский Ю.В., Бакулина Н.А. На пути к устойчивому экологическому развитию // Образование и право. 2019. №10. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/na-puti-k-us>

toychivomu-ekologicheskomu-razvitiyu

14. BloombergNEF (2021). *New Energy Outlook 2021, Roads to Carbon Neutrality: COP26 Nordic Pavilion*, New York: BloombergNEF.

15. Ekins, P., Gupta, J. and Boileau, P. (2019). *Global Environment Outlook – GEO-6: Healthy Planet, Healthy People*, Cambridge: United Nations Environment Programme.

16. OECD, *Building a coherent response for a sustainable post-COVID-19 recovery. OECD Policy Responses to Coronavirus (COVID-19)*. Organisation for Economic Co-operation and Development (OECD). Available Online: <https://www.oecd.org/coronavirus/policy-responses/building-a-coherent-response-for-a-sustainable-post-covid-19-recovery-d67eab68/>

17. UN General Assembly. *Report of the world commission on environment and development: Our common future*. Oslo, Norway: United Nations General Assembly, Development and International Cooperation: Environment, (1987).

18. United Nations (2021). *Financing for Sustainable Development Report, Inter-agency Task Force on Financing for Development*, New York: United Nations. ISBN: 978-92-1-101442-6.

Авторы заявляют об отсутствии конфликта интересов

The authors declare no conflicts of interests

Received date: 01.12.2022

Revised date: 15.12.2022

Accepted date: 27.12.2022

УДК 339.5; 311.311

DOI: 10.57145/27129772_2022_11_04_03



©2022 Content доступен по лицензии CC BY-NC 4.0
This is an open access article under the CC BY-NC 4.0 license
<https://creativecommons.org/licenses/by-nc/4.0/>

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ФИНАНСОВЫЙ АУДИТ КАК РАЗНОВИДНОСТЬ ФИНАНСОВОГО КОНТРОЛЯ

© Автор(ы) 2022

ЛАВРОВА Дарья Александровна, студентка

Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации
125993, Россия, Москва, kda212@mail.ru

ORCID: 0000-0001-6344-9313

ШНАЙДЕР Ольга Владимировна, кандидат экономических наук, доцент, доцент Департамента
бизнес – аналитики, Факультет налогов, аудита и бизнес-анализа
Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации
125993, Россия, Москва, OVSHnajder@fa.ru

AuthorID: 675345

SPIN: 7909-9560

ORCID: 0000-0001-5985-0243

ScopusID: 57205549015

Аннотация. Проанализированы отечественные исследования представителей науки финансового права по определению основных подходов к пониманию финансово-правовой категории «государственный финансовый контроль». Обосновано необходимость в выработке единой концепции системы государственного финансового контроля РФ в соответствии с международными стандартами. Исследованы основные позиции относительно соотношения понятий «государственный финансовый контроль» и «государственный финансовый аудит». Результатом исследования является сформулированное определение «государственного финансового аудита» как основного вида государственного финансового контроля, направленного на проверку эффективности использования бюджетных средств или других активов государства бюджетными учреждениями, государственными предприятиями и субъектами хозяйствования, предупреждения финансовых правонарушений, проверку точности ведения бухгалтерского учета и правильности финансовой отчетности, функционирования системы внутреннего контроля.

Ключевые слова: государственный финансовый контроль, государственный финансовый аудит, финансовая отчетность.

STATE FINANCIAL AUDIT AS A TYPE OF FINANCIAL CONTROL

© The Author(s) 2022

LAVROVA Daria Alexandrovna, student

Financial University under the Government of the Russian Federation
125993, Russia, Moscow, kda212@mail.ru

SHNAIDER Olga Vladimirovna, Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
of the Department of Business Analytics

Financial University under the Government of the Russian Federation
125993, Russia, Moscow, OVSHnajder@fa.ru

Abstract. Analyzed domestic research representatives of the science of financial law to determine the main approaches to understanding the financial and legal category of “state financial control”. The necessity of developing a unified concept of the system of state financial control of the Russian Federation in accordance with international standards is substantiated. The main positions regarding the relationship between the concepts of “state financial control” and “state financial audit” are investigated. The result of the study is the formulated definition of “state financial audit” as the main type of state financial control aimed at checking the effectiveness of the use of budgetary funds or other state assets by budgetary institutions, state enterprises and business entities, preventing financial offenses, checking the accuracy of accounting and the correctness of financial reporting, functioning of the internal control system.

Keywords: state financial control, state financial audit, financial reporting.

Одним из основных принципов управления государственными финансами является государственный финансовый контроль. В науке финансового права исследованию аспектов, связанных с изучением категории «государственный финансовый контроль», уделено достаточное внимание. Однако до сих пор не произведено единого подхода к определению соотношения правовых категорий «государственный финансовый контроль» и «государственный финансовый аудит». Успешное решение проблем, связанных с реализацией функции управления государственными финансами, возможно только при правильном понимании содержания правовых категорий «государственный финансовый контроль» и «государственный финансовый аудит». Учитывая это исследование соотношения, указанные финансово-правовые категории актуальны для науки финансового права РФ.

Анализ последних исследований и публикаций. Отдельные аспекты сущности категорий «государственный финансовый контроль» и «государственный финансовый аудит» в рамках научных исследований из разных отраслей правовой и экономической наук рассматривали: Н. П. Владимирова, В. М. Дереконь, О. П. Мельник, В. В. Миргород-Карпова, Ю. И. Пивовар, И. И. Попадинец, В. П. Прасюк, О. Г. Рябчук, Л. А. Савченко,

Т. А. Голоядова, А. С. Ярошенко и др.

Формулировка цели статьи. Учитывая такие соображения, цель статьи состоит в том, чтобы через призму определения финансово-правового понятия «государственный финансовый аудит» разделить его соотношение с финансово-правовым понятием «государственный финансовый контроль».

Изложение основного материала. В настоящее время нет единого взгляда ученых относительно видов и форм государственного финансового контроля. Л. А. Савченко утверждает, что существует необходимость решить вопросы классификации финансового контроля на виды, формы, методы, поскольку ее отсутствие предопределяет неоднозначную трактовку различных понятий в нормативно-правовых актах, что отражается на деятельности органов контроля [1, с. 23]. Понятие «государственный финансовый контроль» по-разному трактуется в науке финансового права. Так, Л. В. Овсянников определяет государственный финансовый контроль как процесс реализации права государства законными методами защищать финансовые интересы своих граждан через систему законодательных, организационных, административных и правоохранительных мероприятий [2, с. 6]. Государственный финансовый контроль как система непрерывных контрольных действий по функ-

ционированию объектов управления определяется Н. П. Владимировой [3, с. 43]. Государственный финансовый контроль как институт публичного управления определяет Ю. И. Пивовар [4, с. 17]. Профессор Л. А. Савченко указывает, что государственный финансовый контроль – это функция государства, которая имеет возможность реализоваться через очерченные направления ее деятельности в налоговой, бюджетной, банковской сферах государственных правоотношений [5, с. 17]. В. В. Миргород-Карпова государственный финансовый контроль предлагает трактовать как функцию государственного управления, которая отражается в форме контроля за движением государственных средств, имущества и управлением ими и реализуется в деятельности четко определенной системы органов государственной власти. Учитывая отсутствие единого общепринятого определения финансово-правовой категории «государственный финансовый контроль» и общей трактовки сущности этой категории, ученые выражают позицию относительно необходимости принятия закона, который даст возможность решить отдельные проблемы функционирования и реализации системы финансового контроля в РФ [6, с. 98]. Согласно международным стандартам в финансовом праве, термин «государственный финансовый контроль» не применяется, а используется понятие «государственный финансовый аудит». Также наиболее общирными подходами к установлению соотношения государственного финансового аудита и государственного финансового контроля, которые существуют в финансово-правовой литературе и законодательстве, являются следующие: 1) государственный финансовый аудит – это вид государственного финансового контроля; 2) государственный финансовый аудит – это функция государственного финансового контроля; 3) государственный финансовый аудит – это форма государственного финансового контроля; 4) государственный финансовый аудит – это метод государственного финансового контроля; 5) государственный денежный аудит – это тип денежного контроля [7].

Так, в соответствии с действующим законодательством, государственный финансовый контроль обеспечивается органом государственного финансового контроля через проведение государственного финансового аудита, инспектирования, проверки закупок и мониторинга закупок. Кроме того, государственный финансовый аудит определяется как разновидность государственного финансового контроля и состоит в проверке и анализе органом государственного финансового контроля фактического положения дел о законном и эффективном использовании активов государства, правильности ведения бухгалтерского учета и достоверности финансовой отчетности, функционировании системы внутреннего контроля [8]. В то же время государственный финансовый аудит также охарактеризован как разновидность государственного финансового контроля, заключающегося в осуществлении проверки и анализа фактического положения дел о законном и эффективном использовании государственных или коммунальных средств и имущества [9]. То есть законодатель определяет государственный финансовый аудит как разновидность государственного денежного контроля.

В. М. Прасюк предлагает для решения вышеупомянутых проблем нормативно-правового регулирования государственного финансового контроля на законодательном уровне определить государственный финансовый контроль как регламентированную специальными нормами права публичную деятельность, осуществляемую специализированными публичными органами финансового контроля, направленную на обеспечение законности, рациональности, эффективности управления публичными финансовыми активами с целью выявления, устранения финансовых правонарушений. Также ученый определяет такие формы государственного финансового контроля: общие (финансовый аудит, ау-

дит эффективности) и специальные (аудит деятельности субъектов хозяйствования; аудит государственных (региональных) целевых программ; аудит выполнения бюджетных программ; аудит местных бюджетов; аудит использования информационных технологий; аудит инвестиционных проектов, аудит Пенсионного фонда, фондов общеобязательного государственного социального страхования) [10, с. 63]. В. М. Дереконь также трактует финансовый аудит как основную форму финансового контроля и выделяет такие его отдельные составляющие, как государственный аудит (проводится государственными органами) [11, с. 123]. Я. С. Ярошенко, на основании анализа действующего законодательства по вопросам государственного финансового контроля, основными его формами определяет: 1) аудит эффективности; 2) финансовый аудит [12, с. 408]. В. Ф. Пихоцкий отмечает, что государственный финансовый аудит – это форма государственного финансового контроля, направленная на помощь бюджетным учреждениям, государственным предприятиям, а также субъектам хозяйствования, получающим государственные активы, для предупреждения финансовых правонарушений, эффективного использования государственных и коммунальных активов, законности ведения бухгалтерского учета и составление правдивой финансовой отчетности [13, с. 206]. Мы соглашаемся с позицией Л. А. Савченко, которая определяет государственный финансовый аудит как основную форму государственного финансового контроля, предусматривающего анализ финансово-хозяйственной деятельности подконтрольного субъекта по определению достоверности ведения им учета и финансовой отчетности, законности осуществления финансовых операций и соответствия их установленным нормам, а также исследования экономичности, эффективности и результативности административной деятельности соответствующих органов, организаций относительно публичных активов, с целью внесения рекомендаций по устранению выявленных недостатков [14, с. 55].

В. Г. Бутаенко соглашается с мнением, что государственный финансовый аудит должен охватывать также проверку и анализ эффективности деятельности определенного экономического субъекта, а не только ограничиваться проверкой законности использования государственных средств, правильности ведения бухгалтерского учета и достоверности финансовой отчетности [15, с. 101]. Т. О. Голоядова определяет государственный финансовый аудит как разновидность государственного финансового контроля. [16, с. 56]. А. Г. Рябчук вообще определяет государственный финансовый аудит как одну из функций управления, которая направлена на выявление отклонений от принятых стандартов законности, целесообразности и эффективности управления бюджетными финансовыми ресурсами, а при наличии таких отклонений – на своевременное употребление соответствующих превентивных мер.

От эффективности государственного финансового аудита зависит экономическое благополучие каждого региона и страны. Ученая обращает внимание на то, что в самих названиях и определениях отдельных видов государственного аудита существуют противоречия, требующих урегулирования, ведь международные стандарты различают финансовый аудит (проверка по субъектам хозяйствования) и аудит административной деятельности (аудит эффективности выполнения государственных и местных бюджетов) [17, с. 94]. Так, А. М. Савченко государственный финансовый аудит определяет как один из видов государственного финансового контроля, предотвращающего финансовые правонарушения субъектами государственного сектора экономики, разрешающего эффективно использовать бюджетные средства и правильно вести их учет [18, с. 770]. В то же время, Ю. С. Холосенко поддерживает позицию, что финансовый аудит может быть как неотъемлемой частью финансового контроля, так и самостоятельной дея-

тельностью, то есть аудит может существовать как часть целого (финансового контроля) и как отдельный вид экспертизы финансового состояния предприятия [19, с. 255]. Да, Е. М. Романов подчеркивает, что государственный финансовый контроль – это одна из важнейших функций государственного управления, что должно проявлять несоответствие установленным нормам, оценивать влияние таких несоответствий на хозяйственную деятельность, определять причины их возникновения и предоставлять рекомендации органам власти. Кроме этого, ученый определяет государственный финансовый аудит как одну из форм финансового контроля, который сравнительно недавно начали использовать в государственном управлении. Ученый отмечает, что в других странах финансовый аудит трансформировался в одну из основных форм проведения финансового контроля [20, с. 33]. Так, А. П. Мельник считает, что финансовый аудит рассматривает его как часть внутреннего государственного финансового контроля. Ученый отмечает, что государственный внутренний финансовый контроль рассматривается как совокупность трех составляющих: внутренний контроль, внутренний аудит и их гармонизация. Целью государственного внутреннего финансового аудита является предоставление независимых рекомендаций, направленных на совершеншение деятельности органов публичного сектора [21, с. 25]. Я. И. Лин метко подчеркивает, что отсутствует единый подход к соотношению указанных правовых понятий.

Соглашаясь с его мнением, что наиболее расхожая позиция ученых, что государственный финансовый аудит является методом государственного финансового контроля. Ведь большинство ученых считают, что методами государственного финансового контроля являются наблюдение, проверка, обследование, анализ, ревизия [22, с. 286]. Государственный внешний финансовый контроль (аудит) обеспечивает Счетная палата путем осуществления финансового аудита, аудита эффективности, экспертизы, анализа и других контрольных мер [23]. То есть указанным Законом вообще аудит отождествляется с государственным внешним финансовым контролем. Метко подчеркивает И. И. Попадинец, что под формами государственного финансового контроля следует понимать внешнее выражение конкретных действий по количественной, стоимостной и качественной стороне. Ученый отмечает, что к формам государственного контроля относится ревизия, проверка, следствие, хозяйственный спор, обследование, аудит. В то же время ученый отмечает, что в научной среде не сформировано единого подхода к определению форм государственного финансового контроля, часто граничащих с видами государственного финансового контроля [24, с. 225].

ВЫВОДЫ

Следовательно, учитывая вышеизложенное, необходимой для РФ является гармонизация национального законодательства с международными нормами и стандартами, соответствующими с которыми в финансовом праве понятие «государственный финансовый контроль» не используется, а применяется понятие «государственный финансовый аудит». Таким образом, можно заключить, что государственный финансовый аудит является основной формой государственного финансового контроля, направленной на проверку эффективности использования бюджетных средств или других активов государства бюджетными учреждениями, государственными предприятиями и субъектами хозяйствования, предупреждение финансовых правонарушений, проверку точности ведения бухгалтерского учета и правильности денежной отчетности. Также объективно необходимо разработать единый подход к пониманию системы государственного финансового контроля и определению места государственного финансового аудита в указанной системе.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Савченко Л. А. Правовые проблемы финансового контроля в Украине: автореф. дис. док. юрид. наук: спец. 12.00.07 – администра-

тивное право и процесс; финансовое право; информационное право Харьков, 2022. 29 с.

2. Овсянников Л.В. Закон о государственном финансовом контроле: все-таки нужен президентский контроль. Президентский контроль. 2018. No 9. С. 5-9. 3. Владимиров Н. П. Сущность государственного финансового контроля. Современные проблемы финансового мониторинга: сб. материалов IV Всеукр. науч.-практ. конф.: 10 апреля 2015 г. Харьков: ХНЭУ им. С. Кузнеця, 2017. С. 40-44.

3. Пивовар Ю. И. Организационно-правовые основы взаимодействия милиции и органов финансового контроля: автореф. дис. канд. юрид. наук: спец. 12.00.07 – административное право и процесс; финансовое право; информационное право Киев. нац. ун-т внутр. дел, 2018. 19 с.

4. Савченко Л. А. Правовые проблемы финансового контроля. Ирпень: Академия ГНС Украины, 2018. 408 с.

5. Миргород-Карпова В. В. Теоретические основы и проблематика определения сущности государственного финансового контроля. Правовые горизонты. 2017. Вып. 5(18). С. 95-104.

6. Петрушевский Ю. Л. Организация и осуществление государственного финансового контроля в сфере ЖКХ. Эффективная экономика. 2019. No 2.

7. Об основных принципах осуществления государственного финансового контроля. 26.01.2021 г. No 2939-ХП. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/2939-12#Text>.

8. Хозяйственный кодекс РФ.

9. Прасюк В. П. Проблемы нормативно-правового регулирования государственного финансового контроля и направления его совершенствования. Южноукраинский юридический журнал. 2019. No 4. С. 60-64.

10. Дереконь В. М. Направления совершенствования функционирования аудита в системе финансового контроля. Предпринимательство, хозяйство и право. 2021. No 4. С. 123-124.

11. Ярошенко А. С. Реформирование системы государственного финансового контроля с учетом положительного зарубежного опыта. Сравнительно-аналитическое право. 2020. No 1. С. 408-411

12. Пихоцкий В. М. Становление государственного аудита для эффективного функционирования системы государственного контроля. Экономическая политика и деньги. 2017. No 50. С. 198-207.

13. Правовые основы финансового контроля: учеб. пособ. / Л. А. Савченко. Киев: Юриком Интер, 2018. 504 с.

14. Бузаенко В.Г. Проблемы государственного финансового аудита бюджетных учреждений. Вестник КНТЭУ. 2019. No Четвёртое. С. 100-106.

15. Голядова Т. А. Правовое регулирование государственного финансового аудита. Южноукраинский юридический журнал. 2021. No 1. С. 55-58.

16. Рябчук О. Г. Необходимость развития и совершенствования государственного финансового аудита. Малый и средний бизнес (право, государство, экономика). 2018. No3-4. С. 94-98.

17. Савченко А. М. Современное состояние и перспективы развития государственного финансового аудита деятельности субъектов государственного сектора экономики. Инфраструктура рынка. 2019. Вып. Тридцать семь. С. 769-774.

18. Холосенко Ю. С. Направления совершенствования государственного финансового аудита. Сборник статей соискателей высшего образования второго (магистерского) уровня Учебно-научного института учета, анализа и аудита Университета ГФС Украины: в 3-х ч. Ч. 2. Ирпень, 2019. 304 с.

19. Развитие государственного финансового контроля: монография / Е. М. Романов, С. М. Гончарук, С. В. Приймак, Л. Я. Даниляк; под общ. ред. проф. Романива Е. М. Львов: Пространство М, 2017. 174 с.

20. Мельник О.П. Аудит в системе государственного внутреннего финансового контроля. Международный юридический вестник: сб. науч. Национального университета государственной налоговой службы. 2019. Вып. Первый С. 24-29.

21. Лин Я. И. Аудит в системе инструментов оценки эффективности государственного финансового контроля. Вестник Университета банковского дела НБУ. 2018. No 2. С. 284-289.

22. О Счетной палате.

23. Попадинец И.И. Определение организационно-правовых форм финансового контроля: проблемные вопросы теории и практики. Право и общество. 2018. No 1. С. 222-227.

Авторы заявляют об отсутствии конфликта интересов

The authors declare no conflicts of interests

Received date: 29.11.2022

Revised date: 18.12.2022

Accepted date: 27.12.2022

УДК 339.5; 311.311
DOI: 10.57145/27129772_2022_11_04_04



©2022 Контент доступен по лицензии CC BY-NC 4.0
This is an open access article under the CC BY-NC 4.0 license
(<https://creativecommons.org/licenses/by-nc/4.0/>)

ОСОБЕННОСТИ ФИНАНСОВЫХ КОЭФФИЦИЕНТОВ ПРИ АНАЛИЗЕ ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ КОМПАНИЙ

© Автор(ы) 2022

ГОЛУБЬ Артем Александрович, студент

*Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации
125993, Россия, Москва, buker.rekub00@gmail.com*

ORCID: 0000-0003-1131-880X

ШНАЙДЕР Ольга Владимировна, кандидат экономических наук, доцент, доцент Департамента
бизнес – аналитики, Факультет налогов, аудита и бизнес-анализа

*Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации
125993, Россия, Москва, OVSHnajder@fa.ru*

AuthorID: 675345

SPIN: 7909-9560

ORCID: 0000-0001-5985-0243

ScopusID: 57205549015

Аннотация. Высокотехнологичный сектор в экономике государства является одним из наиболее важных в настоящее время. Прежде всего, это связано с тем, что данный сектор обуславливается как показатель развития страны в области высоких технологий, от которого зависит как внутреннее состояние страны: здравоохранение, образование, культура, так и внешний статус на мировой арене. Количество таких компаний по всему миру из года в год растет, поэтому вопрос повышения эффективности их деятельности, в том числе в финансовом плане, встает все более остро. Одним из инструментов, позволяющих контролировать данный процесс, является финансовый анализ, выполняемый с помощью специальных финансовых коэффициентов. Выбор методов и подходов, а также показателей обусловлен целью и задачами финансового анализа. Использование достаточно широкого инструментария позволит дать всестороннюю оценку финансово-хозяйственной деятельности высокотехнологичных компаний. Ориентируясь на традиционные показатели при проведении финансового анализа можно получить общую оценку по основным показателям, а использование специфических методов и подходов расширит значимость проведенного финансового анализа за счет получения более детального анализа деятельности той или иной компании, что будет способствовать выявлению «узких мест» в бизнес-процессах данной компании. Не стоит забывать и о ключевом факторе финансового анализа – это правильной постановки цели и определении задач по ее достижению, так как цель и задачи будут определяющими при моделировании аналитических процедур финансового значения. В статье рассмотрены ключевые финансовые коэффициенты и их особенности при анализе финансового состояния высокотехнологичных компаний.

Ключевые слова: финансовый анализ, финансовые коэффициенты, высокотехнологичные компании, процесс, инструмент.

FEATURES OF FINANCIAL RATIOS IN THE ANALYSIS OF HIGH-TECH COMPANIES

© The Author(s) 2022

GOLUB Artem Aleksandrovich, student

*Financial University under the Government of the Russian Federation
125993, Russia, Moscow, buker.rekub00@gmail.com*

SHNAIDER Olga Vladimirovna, Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
of the Department of Business Analytics

*Financial University under the Government of the Russian Federation
125993, Russia, Moscow, OVSHnajder@fa.ru*

Abstract. The high-tech sector in the state economy is one of the most important at present. First of all, this is due to the fact that this sector is determined as an indicator of the country's development in the field of high technologies, which determines both the internal state of the country: healthcare, education, culture, and the external status on the world stage. The number of such companies around the world is growing from year to year, so the issue of improving the efficiency of their activities, including in financial terms, is becoming more and more acute. One of the tools that allow you to control this process is a financial analysis performed using special financial ratios. The choice of methods and approaches, as well as indicators, is determined by the purpose and objectives of financial analysis. The use of a fairly wide range of tools will make it possible to give a comprehensive assessment of the financial and economic activities of high-tech companies. Focusing on traditional indicators when conducting financial analysis, you can get a general assessment of the main indicators, and the use of specific methods and approaches will expand the significance of the financial analysis by obtaining a more detailed analysis of the activities of a particular company, which will help identify "bottlenecks" in business processes of this company. Do not forget about the key factor in financial analysis - this is the correct setting of the goal and the definition of tasks to achieve it, since the goal and tasks will be decisive when modeling analytical procedures of financial significance. The article discusses the key financial ratios and their features in the analysis of the financial condition of high-tech companies.

Keywords: Financial analysis, financial ratios, high-tech companies, process, instrument.

В настоящее время наблюдается рост технологического сектора экономики в мире. Приоритет в развитии все больше отдается сферам, связанным с информационными технологиями. В связи с этим, появляются всё больше и больше компаний технологической отрасли экономики. Общий объем инвестиций в высокотехнологические компании в 2021 году составил более 720 млрд. долл. США. В связи с этим, появляется проблема грамотного анализа данных компаний для повышения их эффективности на рынке.

В последнее время, проблеме анализа высокотехнологических компаний уделяется не мало внимания в рамках научных исследований. Среди отечественных авторов можно отметить Д.А. Ендовицкого, Н.Э. Бабичеву, Н.П. Любушина, А.Д. Шеремета, Р.С. Сайфулина, М.А. Федотову. Актуальность данной проблемы обуславливается возросшим влиянием технологического сектора на жизнь современного человека и, соответственно, повышение роли компаний данного сектора в экономике государств. Целью статьи является обзор финансово-

аналитических инструментов, которые наиболее ясно отражают специфику деятельности технологических компаний. Методология данной статьи составляют такие теоретические способы исследования, как: анализ, синтез, дедукция, индукция и др.

В самом общем случае, технологический сектор – это отрасль компаний, исследующие и разрабатывающие технологические продукты, товары и услуги. В данный сектор входят предприятия, производящие электронику и создающие программные обеспечения под разные нужды.

Говоря о финансовой составляющей технологических компаний, важно отметить, что у таких предприятий зачастую нет объемных товарных запасов на складах, а в начале своей деятельности данные компании убыточны и требуют большого количества инвестиций в развитие своей деятельности. К тому же, стратегия многих технологических компаний отличается от стратегии компаний других отраслей экономики тем, что они стремятся быть поглощенными, а не получать прибыль от своей деятельности.

Основная статья расходов технологических компаний – расходы на научно-исследовательские и опытно-конструкторские разработки (НИОКР). Она превышает аналогичную статью расходов в обычной компании в несколько раз. Это связано, прежде всего, с особенностью деятельности «хай-тек» компаний.

Залогом стабильного финансового положения не только технологического предприятия, но и любого другого служит его финансовая устойчивость, которая выражается в способности фирмы генерировать достаточное количество денежных средств для обеспечения её постоянной платежеспособности. Оценку финансового положения компании можно провести с помощью финансовых коэффициентов, которые отражают различные стороны экономической деятельности организации.

Анализ финансового коэффициента быстро дает представление о финансовом состоянии компании. Вместо того, чтобы смотреть на необработанные данные о доходах и расходах, владельцы и потенциальные инвесторы могут просто посмотреть финансовые коэффициенты, которые обобщают информацию, которую они хотят узнать. Применительно к компаниям технологического сектора экономики из-за специфики их деятельности, в статье рассмотрены следующие финансовые показатели:

1. Коэффициенты ликвидности

Эта группа показателей показывает способность компании обслуживать свои текущие обязательства. Из-за того факта, что многие технологические компании не приносят прибыли или даже не генерируют выручку, чрезвычайно важно проанализировать, насколько хорошо технологическая компания может выполнять свои краткосрочные финансовые обязательства.

1.1. Коэффициент текущей ликвидности

Коэффициент текущей ликвидности даёт информацию о способности компании погашать свои текущие обязательства с помощью всех имеющихся у неё оборотных активов. Как правило, в высокотехнологическом секторе важно иметь высокий показатель текущей ликвидности, поскольку бизнес обычно должен финансировать все свои операции за счет оборотных средств. Коэффициент ликвидности менее 1 указывает на то, что долги в течение года превышают активы предприятия. Коэффициент текущей ликвидности больше 1 наоборот говорит о том, что у компании больше краткосрочных финансовых ресурсов, чем текущих долговых обязательств. Из-за специфики деятельности у высокотехнологических компаний нормированное значение этого коэффициента должно быть между 1,5 и 3.

$$\text{Current ratio} = \frac{\text{Current assets}}{\text{Current liabilities}} \quad (1)$$

1.2. Коэффициент срочной ликвидности

Коэффициент срочной ликвидности предоставляет

информацию о способности компании платить за что-либо, имея в наличии только денежные средства и их эквиваленты. Эквивалентами денежных средств могут служить такие статьи, как казначейские векселя, фонды денежного рынка, чеки, ожидающие депозита, или даже подарочные карты. является наиболее консервативным из всех коэффициентов ликвидности. Молодые технологические компании, как правило, имеют ограниченный уровень товарно-материальных запасов. Исходя из этого, самой большой долей в оборотных активах таких компаний являются денежные средства и их эквиваленты. Именно поэтому коэффициент срочной ликвидности является важнейшим из коэффициентов ликвидности для технологической компании.

Еще одной особенностью компаний технологического сектора экономики является наличие большого объема инвестиций в ценные бумаги похожих организаций. Эти ценные бумаги должны быть обязательно включены в расчеты ликвидности. В идеале это соотношение должно быть близким к четному (1:1), что встречается довольно редко. Высокий показатель коэффициент может означать, что компания имеет слишком много наличных на счетах и не распоряжается денежной массой должным образом. Низкий коэффициент может указывать на то, что компания слишком полагается на ежедневную операционную деятельность для оплаты долгов, т.е. не имеет достаточного запаса денежных средств.

$$\text{Cash ratio} = \frac{\text{Cash and cash equivalents}}{\text{Current liabilities}} \quad (2)$$

2. Коэффициент финансового рычага

Этот вид показателей дает информацию о платежеспособности компании в долгосрочном периоде с учетом общей задолженности организации.

2.1. Коэффициент финансового левериджа

Коэффициент финансового левериджа представляет собой отношение долга к собственному капиталу. Для технологической компании он важен, прежде всего, потому что подобные компании осуществляют значительные инвестиции в другие организации аналогичной отрасли, а также открыты для инвестиций от других подобных организаций для финансирования научно-исследовательских изысканий. Когда технологическая компания решает приобрести другую компанию, она обычно делает это за счет внешних инвестиций или выпуска долговых обязательств. Когда заинтересованная сторона анализирует технологическую компанию, важно учитывать сумму долга, выпущенного компанией. Если этот коэффициент слишком высок, это может означать, что компания станет неплатежеспособной до того, как получит прибыль и погасит долг.

Не существует конкретного правила относительно хорошего или плохого отношения долга к собственному капиталу, потому что этот долг часто обеспечивается для дальнейшего роста компании. Он может финансировать исследования новых технологий или разработку новаторских продуктов. Возможно, он был использован для найма большего количества сотрудников, покупки более крупного объекта или переезда в район с лучшим деловым климатом и кадровым резервом.

Все эти шаги могут окупиться в долгосрочной перспективе, поскольку в результате появятся новые или более качественные продукты и услуги, которые увеличат продажи и принесут больше доходов. Тем не менее, не нужно, чтобы это значение было достаточно высоким. В противном случае стоимость этого финансирования может перевесить прибыль от инвестиций, и компания рискует обанкротиться, прежде чем сможет получить достаточно прибыли и погасить долг.

$$\text{Debt - to - equity ratio} = \frac{\text{Total debt}}{\text{Total equity}} \quad (3)$$

3. Показатели рентабельности

3.1. Коэффициент валовой рентабельности

Молодые технологические компании зачастую не приносят доход на ранних этапах своей деятельности,

поэтому необходимо смотреть на их маржинальную или валовую прибыль. Коэффициент валовой рентабельности дает понять прибылен ли бизнес, несмотря на другие расходы и является хорошим индикатором будущей прибыли компании. Данный коэффициент применим только в том случае, если технологическая компания генерирует достаточно выручки, но высокая валовая рентабельность является сигналом того, что после масштабирования компания может стать очень прибыльной. Технологические фирмы, как правило, имеют более высокую валовую прибыль по сравнению с другими отраслями. К примеру, компании, производящие программное обеспечение или видеоигры, нуждаются в сравнительно небольшом количестве физических материалов и меньшей рабочей силе для производства своих продуктов.

$$\text{Gross profit margin} = \frac{(\text{Revenue} - \text{Cost of Goods sold})}{\text{Revenue}} = \frac{\text{Gross profit}}{\text{Revenue}} \quad (4)$$

3.2. Рентабельность собственного капитала

ВЫВОД

Данные коэффициенты дадут всеобъемлющую информацию о краткосрочном и долгосрочном финансовом положении не только технологической организации, но и других компаний. Однако, грамотный финансовый менеджер должен уметь не только посчитать, но и интерпретировать данные показатели относительно конкретной фирмы. У компаний технологического сектора экономики нормативы могут значительно отличаться. Если есть неудовлетворенность в каком-либо пункте, нужно выстроить план действий для изменения этого положения.

Расчет коэффициента сам по себе не дает много информации. Финансовые коэффициенты ценны только в том случае, если для них есть основа для сравнения. Каждое соотношение следует сравнивать с данными за прошлые периоды для бизнеса. Коэффициенты также можно сравнить с данными других компаний отрасли.

В любом случае, расчет данных показателей помогает следить за финансовым здоровьем фирмы, помогает внедрить более эффективные методы управления денежными средствами и обеспечить разумный и эффективный рост.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Верева Т.В. Оценка эффективности хозяйственно-финансовой деятельности и результативности управления высокотехнологичных предприятий // Российское предпринимательство. – 2018.
2. Яковлева Е.А., Козловская Э.А., Бойко Ю.В. Оценка инновационного потенциала предприятия на основе стоимостного подхода // Вопросы инновационной экономики. – 2018.
3. Принципы корпоративных финансов 12-е издание Том-1: Пер. с англ. [Р. Брейли; С. Майерс; Ф. Аллен]; под ред. Н. М. Макаровой – СПб.: ООО «Диалектика», 2020 – 832 с.
4. Косорукова И.В. Анализ финансово-хозяйственной деятельности: учебник. Москва: КНОРУС, 2021. 549 с
5. Алиев В.С. Информационные технологии и системы финансового менеджмента: учебное пособие. Москва: Форум, 2018. 320 с
6. Бригам, Э.Ф., Эрхардт, М.К. Финансовый менеджмент: теория и практика. / Э. Ф. Бригам. - Бостон: Cengage, 2020. - 1161 с.
7. Котромин В.Е. Проблемы финансового анализа предприятия и пути их решения в современных условиях / В.Е. Котромин, Е.А. Ожиганова // Международный научный журнал «Инновационное развитие» – 2018.
8. Жилкина А.Н. Управление финансами. Финансовый анализ предприятия: учебник / А.Н. Жилкина. – М.: Инфра-М, 2018. – 384 с.
9. Мадур Д. Дж. Международный финансовый менеджмент. / Мадур Д. Дж. - Австралия: Cengage, 2021 - 700 с.
10. Фирк С., Шмидт Т., Вольф М. Акцент финансового директора на управлении, основанном на стоимости: влияние на производительность и проблема преемственности финансового директора, Исследование управленческого учета / С. Фирк // Исследования в области управленческого учета, 2018.

Авторы заявляют об отсутствии конфликта интересов

The authors declare no conflicts of interests

Received date: 10.12.2022

Revised date: 16.12.2022

Accepted date: 27.12.2022

УДК 339.5; 311.311

DOI: 10.57145/27129772_2022_11_04_05



©2022 Контент доступен по лицензии CC BY-NC 4.0
This is an open access article under the CC BY-NC 4.0 license
<https://creativecommons.org/licenses/by-nc/4.0/>

СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ИТ-АУДИТА В РФ

© Автор(ы) 2022

ЛАВРОВА Дарья Александровна, студентка

*Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации
125993, Россия, Москва, kda212@mail.ru*

ORCID: 0000-0001-6344-9313

ШНАЙДЕР Ольга Владимировна, кандидат экономических наук, доцент, доцент

*Департамента бизнес – аналитики, Факультет налогов, аудита и бизнес-анализа
Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации
125993, Россия, Москва, OVSHnajder@fa.ru*

AuthorID: 675345

SPIN: 7909-9560

ORCID: 0000-0001-5985-0243

ScopusID: 57205549015

Аннотация. В статье исследованы современные подходы к трактовке понятия «финансовый контроль», рассматривающие его как вид финансовой деятельности государства, как деятельность органов финансового контроля, как формы реализации контрольной функции финансов, как система наблюдения и проверки действий и контрольных мер. Обосновано, что непосредственно государству как гаранту безопасности и надежности финансовой системы страны принадлежит введение новых форм государственного финансового контроля и определение государственных органов, которые будут обеспечивать реализацию этой функции. В то же время в применении ИТ-аудита как инструмента реализации финансового контроля остается немало дискуссионных вопросов. Цель статьи состоит в изучении процесса организации государственного финансового ИТ-аудита в Российской Федерации. Выделены основные задачи ИТ-аудита, к которым относятся: проведение проверки (исследования) и анализа (оценки), а также разработка предложений и рекомендаций по устранению выявленных во время аудита недостатков и нарушений и предотвращению их в дальнейшем. Исследован процесс осуществления ИТ-аудита в соответствии с законодательством, который включает четыре этапа, а именно: планирование и организация аудита (предварительное исследование объекта аудита, разработка плана, составление и утверждение программы аудита); проведение аудиторских процедур, формирование и оформление аудиторских доказательств, подготовка аудиторских выводов, предложений и рекомендаций; отчетность по результатам аудита, в частности, путем формирования и согласования проекта отчета о результатах аудита, подписания протокола согласования, формирования, подписания и представления отчета объекту аудита; проведение мониторинга выполнения представленных по результатам аудита предложений и рекомендаций и результатов их внедрения. Установлено, что ИТ-аудит дает возможность осуществить оценку: стоимостного показателя материально-технического обеспечения ИТ-среды и ее актуальности; обеспечение информационной безопасности и надежности ИТ-среды; имеющихся ИТ-ресурсов и возможных рисков от принятия решений по их модернизации; соответствия потребностям объекта аудита к имеющимся возможностям использования ИТ-среды, готовности к увеличению пользователей на основе имеющихся информационных ресурсов. Разработан процесс организации внутреннего ИТ-аудита, проведение которого на регулярной основе позволит осуществлять оперативное выявление слабых звеньев этой системы, предупреждение внесения недостоверных данных в финансовую и другую аналитическую отчетность, предупреждение рисков потери информации.

Ключевые слова: государство, финансовый контроль, ИТ-аудит, ИТ-среда, бюджет, государственное управление, информационные ресурсы.

STATUS AND PROSPECTS OF THE DEVELOPMENT OF IT AUDIT IN RUSSIAN FEDERATION

© The Author(s) 2022

LAVROVA Daria Alexandrovna, student

*Financial University under the Government of the Russian Federation
125993, Russia, Moscow, kda212@mail.ru*

SHNAIDER Olga Vladimirovna, Candidate of Economic Sciences, Associate Professor
of the Department of Business Analytics

*Russian Federation Financial University under the Government of the Russian Federation
125993, Russia, Moscow, OVSHnajder@fa.ru*

Abstract. The article examines modern approaches to the interpretation of the concept of “financial control”, which consider it as a type of financial activity of the state, as an activity of financial control bodies, as a form of implementation of the control function of finances, as a system of monitoring and checking actions and control measures. It is substantiated that the state, as the guarantor of the safety and reliability of the country’s financial system, should introduce new forms of state financial control and determine the state bodies that will ensure the implementation of this function. At the same time, in the application of IT audit as a tool for the implementation of financial control, there are still many debatable issues. The purpose of the article is to study the process of organizing a state financial IT audit in Ukraine. The main tasks of an IT audit are highlighted, which include: verification (research) and analysis (estimation), as well as the development of proposals and recommendations to eliminate deficiencies identified during the audit and violations and their prevention in the future. The process of conducting an IT audit in accordance with the legislation of RF was studied, which includes four stages, namely: planning and organization of the audit (preliminary research of the audit object, development of the plan, drawing up and approval of the audit program); conducting audit procedures, forming and processing audit evidence, preparing audit conclusions, proposals and recommendations; reporting on the results of the audit, in particular by forming and agreeing the draft report on the audit results, signing the agreement protocol, forming, signing and submitting the report to the audit object; monitoring of the implementation of proposals and recommendations submitted as a result of the audit and the results of their implementation. It was established that the IT audit provides an opportunity to evaluate: the cost index of the material and technical support of the IT environment and its relevance; ensuring information security and reliability of the IT environment; available IT resources and possible risks from making decisions regarding their modernization; compliance of the needs of the audit object with the available possibilities of using the IT environment, readiness to increase the number of users with the available information resources. The process of organizing an internal IT audit has been developed, the con-

duct of which on a regular basis will allow for the prompt identification of weak links of this system, prevention of entering unreliable data into the financial and other analytical reporting, prevention of risks of information loss.

Keywords: state, financial control, IT-audit, IT-environment, budget, state administration, information resources

Дестабилизация мировой экономики через пандемию коронавируса и переход многих объектов на дистанционную форму работы еще больше способствовали стремительному развитию информатизации хозяйственных процессов и зависимости от информационных технологий, которые использовались в процессе управления хозяйственной деятельностью. При таких условиях финансовый контроль как элемент финансовой политики государства, не может оставаться в старом виде на фоне общего эволюционного движения экономических реформ, он постоянно находится в процессе развития и совершенствования. Вопросы развития государственного финансового контроля исследовали зарубежные и отечественные ученые: А. Аренс, Дж. Лоббек, И. Барановский, М.В. Барина, И.Г. Благу, Н.Г. Выговская, П.К. Германчук, Е.Ю. Грачевой, Л.В. Гуцеленко, Л.В. Дикань, И.К. Дрозд, Е.В. Коллога, М.М. Коцупатрий, Л.В. Лысяк, Е.В. Мних, Л.Н. Овсянников, В.Ф. Пихотский, Н.И. Рубан, В.К. Симоненко, И.Б. Стефанюк, А.В. Хомутенко, В.А. Шевчук, О.А. Шевчук и другие. Понимание сущности финансового контроля на современном этапе развития возможно через призму четырех признаков, а именно будут ли обеспечивать реализацию этой функции. В то же время в применении ИТ-аудита как инструмента реализации финансового контроля остается немало дискуссионных вопросов. Цель статьи состоит в изучении процесса организации государственного финансового ИТ-аудита в РФ. Современные вызовы, происходящие в экономике нашей страны, все больше обращают внимание на такую форму государственного финансового контроля, как государственный финансовый аудит, которая постепенно оттеняет традиционную форму контроля как ревизию.



Рисунок 1 - Определение финансового контроля за классификационными признаками

Одной из специфических форм государственного финансового аудита выступает государственный финансовый аудит использования информационных технологий, проведение которого с июня 2019 возложено на Государственную аудиторскую службу, а порядок его осуществления урегулировано соответствующим постановлением Правительства (далее – ИТ-аудит).

В частности, по законодательству, государственный финансовый аудит использования информационных технологий, как вид государственного финансового аудита, направленный на проведение проверки (исследования) и анализа (оценки) законности и эффективности использования публичных средств и других активов распоряжениями бюджетных средств, государственными целевыми фондами, фондами обязательного государственного социального страхования, субъектами хозяйствования государственной и коммунальной собственности используется для внедрения и использования информационных технологий, достижения определенных целей и задач во время руководства и управления средой инфор-

мационных технологий объекта аудита [3]. Основными задачами ИТ-аудита определены [3] : -проведение проверки (исследования) и анализа (оценки);-достижение определенных целей и задач во время руководства и управления средой информационных технологий объекта аудита, в частности соблюдение требований законодательства и решений органов управления, сохранения активов; -результативность и эффективность использования (внедрения) информационных технологий (систем, процессов, ресурсов), организация руководства и управления ими, состояние выполнения мер контроля, направленных на обеспечение надежности информационных технологий (систем, процессов), в частности относительно конфиденциальности, целостности, доступности (непрерывности), идентификацию угроз, предотвращения и управления рисками; - законности и эффективности использования публичных средств и других активов для использования (внедрения) информационных технологий (систем, процессов, ресурсов); - правильность ведения бухгалтерского учета, достоверность финансовой, бюджетной и другой отчетности объекта аудита; -состояние внутреннего контроля объекта аудита и состояние внутреннего аудита, если объектом аудита является распорядитель бюджетных средств; -разработка предложений и рекомендаций по устранению обнаруженных во время аудита недостатков и нарушений и предотвращения им в дальнейшем.

РЕЗУЛЬТАТЫ. Система аудита на предприятии включает следующие этапы: 1) планирование и организация аудита (предварительное исследование объекта аудита, разработка плана, составление и утверждение программы аудита); 2) проведение аудиторских процедур, формирование и оформление аудиторских доказательств, подготовка аудиторских выводов, предложений и рекомендаций; 3) отчет по результатам аудита, в частности путем формирования и согласования проекта отчета о результатах аудита, подписания протокола согласования, формирования, подписания и представления отчета объекту аудита; 4) проведение мониторинга выполнения представленных по результатам аудита предложений и рекомендаций и результатов их внедрения. При этом целесообразно выделить этап формирования проекта отчета и его согласование от этапа подписания и представления отчета объекту аудита, поскольку на этом этапе объектом аудита в случае несогласия с выводами ИТ-аудита представляются комментарии и дополнительные документы, что требует времени для их изучения и учета при составлении окончательного аудиторского отчета.

ИТ-аудит дает возможность осуществить оценку относительно: показателя материально-технического обеспечения ИТ-среды и ее актуальности; -обеспечения информационной безопасности и надежности ИТ среды; -наличных ИТ ресурсов и возможных рисков от принятия решений по их модернизации; -соответствия потребностей объекта аудита к имеющимся возможностям использования ИТ-среды, готовность к увеличению пользователей имеющимися информационными ресурсами [5]. Таким образом, результаты государственного финансового аудита ИТ обеспечивают [9]: - Руководитель: - предоставляет достоверную информацию о проблемах функционирования ИТ-среды и путей для их решения; - корректирует стратегии развития объекта аудита относительно функционирования его ИТ-среды и внедрения новых информационных технологий в деятельности для принятия своевременных и эффективных управленческих решений; - корректирует существующую структуру и производит эффективное распределение функций между подразделениями; учитывает предоставленные рекомендации [8; 10]. Структурное подразделение, от-

ответственное за функционирование ИТ-среды на объекте аудита призвано проводить: -устранение выявленных недостатков для улучшения ИТ-среды и предоставления предложений по дальнейшей стратегии развития объекта аудита; -поддержкой руководства по реформациям совершенствования материально-технической базы объекта аудита в части ИТ-среды; - регламентация деятельности каждого работника для улучшения деятельности объекта аудита в целом. Следовательно, проведение ИТ-аудита предполагает исследование не только компонентов ИТ-инфраструктуры объекта контроля (предприятий), учреждений и организаций), а именно [4]: -оборудование и программное обеспечение (серверы, рабочие станции пользователей, ноутбуки, оргтехника, маршрутизаторы, системное программное обеспечение (операционные системы) и т.п.);-системы передачи данных (внешние каналы связи, электронная почта, доступ в Интернет, и т.п.) [6; 7]; -аудит систем безопасности информации (система защиты информации: антивирусная защита, системы резервного и архивного копирования информации, системы шифрования данных и т.п.).

Остается актуальным вопрос осуществления непосредственно объектом аудита текущего ИТ-аудита на регулярной основе для оперативного выявления слабых звеньев этой системы, предупреждения внесения недостоверных данных в финансовую и другую аналитическую отчетность, предупреждение рисков потери информации.

ВЫВОДЫ

По результатам проведенного исследования можно сделать следующие выводы.

1. Исследованы современные подходы к трактовке понятия «финансовый контроль», которые рассматривают его как вид финансовой деятельности государства, как деятельность органов финансового контроля, как формы реализации контрольной функции финансов, как система наблюдения и проверки действий и контрольных мер.

2. Выделены основные задачи ИТ-аудита, к которым относятся: проведение проверки (исследования) и анализа (оценки), а также разработка предложений и рекомендаций по устранению выявленных в ходе аудита недостатков и нарушений и предотвращение их в дальнейшем.

3. Исследован процесс осуществления ИТ-аудита в соответствии с законодательством РФ, включающим четыре этапа, а именно: планирование и организация аудита (предварительное исследование объекта аудита, разработка плана, составление и утверждение программы аудита); проведение аудиторских процедур, формирование и оформление аудиторских доказательств, подготовка аудиторских выводов, предложений и рекомендаций; отчетность по результатам аудита, в частности путем формирования и согласования проекта отчета о результатах аудита, подписания протокола согласования, формирования, подписания и представления отчета объекту аудита; проведение мониторинга выполнения представленных по результатам аудита предложений и рекомендаций и результатов их внедрения.

4. Установлено, что ИТ-аудит дает возможность осуществить оценку: стоимостного показателя материально-технического обеспечения ИТ-среды и ее актуальности; обеспечение информационной безопасности и надежности ИТ-среды; имеющихся ИТ ресурсов и возможных рисков от принятия решений по их модернизации; соответствия потребностям объекта аудита к имеющимся возможностям использования ИТ-среды, готовность к увеличению пользователей имеющимися информационными ресурсами.

5. Разработан процесс организации внутреннего ИТ-аудита, проведение которого на регулярной основе позволит осуществить оперативное выявление слабых звеньев этой системы, предупреждения внесения недостоверных данных в финансовую и другую аналитическую

свою отчетность, предупреждение рисков потери информации.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ:

1. Совершенствование механизма финансового контроля за распределением бюджетных мест в зависимости от научных результатов деятельности учреждений высшего образования. Ученые записки Университета «ИТАГ». 2018. № 4(52). С. 103-109.
2. Гребень С.Е. Финансовый контроль как инструмент государственного управления учреждениями высшего образования: дис. канд. наук по гос. упр.: 25.00.02 / Межрегиональная академия управления персоналом. Киев, 2019. 243 с. URL: https://drive.google.com/file/d/1L_H9HXLwY8ptcwgVOP2eIVZ9MKcUnB/view.
3. Порядок проведения Государственной аудиторской службой, ее межрегиональными территориальными органами государственного финансового аудита использования информационных технологий: постановление Кабинета Министров Украины от 22.05.2019 № 517. URL: <http://zakon2.rada.gov.ua/laws/show/1017%D0%BF>.
4. Гребень С.Е. ИТ-аудит как новая форма государственного финансового контроля. Achievement. – 2017: Материалы XIII международной научной практической конференции (15-22.11.2017, София, Республика България) Volume 4. София: Бял ГРАД-БГ ОДД, 2017. С. 92.
5. Allegrini, M., DO' nza, G., Paape, L., Melville, R., & Sarens, G. (2018). The European literature on internal auditing. *Managerial Auditing Journal*, 21(8), 845–853.
6. Arwinge, O., & Munkby, T. (2019). Intern kontroll i finansiell sektor – en studie av brister [Internal control in the financial sector – a study of deficiencies]. *Balans*, No.6/7, 25–29.
7. Eisenhardt, K. M. (2017). Theory building from case studies: Opportunities and challenges. *Academy of Management Journal*, 50(1), 25–32.
8. Flint, D. (2019). *Philosophy and principles of auditing – An introduction*. London: Macmillan Education.
9. Hay, D. (2021). *Internal control: How it evolved in four English-speaking countries*. *The Accounting Historians Journal*, 20(1), 79–102.
10. Linseley, P. M., & Lawrence, M. J. (2017) Risk reporting by the largest UK companies: Readability and lack of obfuscation. *Accounting, Auditing and Accountability Journal*, 20(4), 620–627.

Авторы заявляют об отсутствии конфликта интересов

The authors declare no conflicts of interests

Received date: 07.12.2022

Revised date: 19.12.2022

Accepted date: 27.12.2022

ТРЕБОВАНИЯ (краткие) К ПУБЛИКАЦИЯМ В ЖУРНАЛЕ:

Азимут научных исследований: педагогика и психология (коэффициент научной значимости К2)

(№ 145 в Перечне ВАКа) – ИФ- 0,643

Сайт: <http://landrailpip.ru/>

Научные специальности:

- 5.8.1. Общая педагогика, история педагогики и образования (педагогические науки),
- 5.8.2. Теория и методика обучения и воспитания (по областям и уровням образования) (педагогические науки),
- 5.8.7. Методология и технология профессионального образования (педагогические науки),
- 5.3.1. Общая психология, психология личности, история психологии (психологические науки)

Азимут научных исследований: экономика и управление (коэффициент научной значимости К2)

(№ 146 в Перечне ВАКа) – ИФ- 0.615

Сайт: <http://landraileiu.ru/>

Научные специальности:

- 5.2.1. Экономическая теория (экономические науки),
- 5.2.4. Финансы (экономические науки),
- 5.2.5. Мировая экономика (экономические науки),
- 5.5.2. Политические институты, процессы, технологии (политические науки)
- 5.5.4. Международные отношения (политические науки)

Балтийский гуманитарный журнал (коэффициент научной значимости К2)

(№ 220 в Перечне ВАКа) – ИФ- 0,677

Сайт: <http://landrailbgz.ru/>

Научные специальности:

- 5.9.7. Классическая, византийская и новогреческая филология (филологические науки),
- 5.8.1. Общая педагогика, история педагогики и образования (педагогические науки),
- 5.8.2. Теория и методика обучения и воспитания (по областям и уровням образования) (педагогические науки)

Карельский научный журнал (входит в РИНЦ) - ИФ- 0,992

Сайт: <http://landrailknz.ru/>

(отрасли науки: педагогические науки; психологические науки; экономические науки; филологические науки)

СТРУКТУРНЫЕ ПАРАМЕТРЫ:

Статьи должны иметь элементы, отвечающие следующим параметрам:

1. Метаданные статьи на русском и английском языках (научная специальность, УДК, DOI, название статьи, знак копирайта (авторского права), научные индикаторы автора, ФИО автора полностью, должность, организация, адрес организации, личная электронная почта, аннотация и ключевые слова) – не проверяются на антиплагиат.

2. Тело статьи:

ВВЕДЕНИЕ

- Постановка проблемы в общем виде и ее связь с важными научными и практическими задачами (кратко описывается проблема исследования и значение ее решения)
- Анализ последних исследований и публикаций, в которых рассматривались аспекты этой проблемы и на которых обосновывается автор; выделение неразрешенных раньше частей общей проблемы.
(указаны общие тенденции в том, что уже было опубликовано, указано на отдельную проблему или на перспективу развития по данной тематике)

– Обосновывается актуальность исследования.

(подтверждена актуальность исследования, указано практическое значение статьи и ее вклад в науку)

МЕТОДОЛОГИЯ

- Формирование целей статьи.
(указывается цель статьи)
- Используемые методы, методики и технологии.
(а) описание методов, которые вы применяли конкретно для статьи, если теоретическая статья, то выбрать один метод и описать его методологию, теорию, историю, конкретно какие принципы этого метода применяли к данному исследованию, б) описание этапов эксперимента, в) описание участников эксперимента (возраст, пол, вузы и какие площадки были охвачены)

РЕЗУЛЬТАТЫ

- Изложение основного материала исследования с полным обоснованием полученных научных результатов.
- (а) раскрыто новшество статьи, описаны авторские наблюдения и результаты, б) представленные результаты соответствуют заявленным целям и задачам статьи, в) описана идея, концепция, методика, которая нашла применение (конкретика), г) представлены результаты в виде таблиц и рисунков - названия таблиц и рисунков отвечают содержанию таблиц и рисунков)

ОБСУЖДЕНИЕ

- Сравнение полученных результатов с результатами в других исследованиях.
(а) сравнили различные методы, сравнили результаты исследования с аналогичными в других статьях, б) написали о различиях или сходстве (или и о различиях, и о сходстве), в) сделали разбор и разъяснение результатов, г) сделали обобщение и оценку результатов, сделали оценку достоверности полученных результатов, д) определили место полученных в ходе исследования результатов в структуре известных знаний)

ВЫВОДЫ

- Выводы исследования.
(подводится итог статьи, указываются результаты, к которым пришли в результате проведенного исследования)
- Перспективы дальнейших изысканий в данном направлении.
(указываются направления, по которым необходимо провести дальнейшие исследования)

3. СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ (не проверяется на антиплагиат).

(в списке литературы 10 источников за последние 5 лет (в 2022 году - это статьи 2017-2021 годов) и в списке литературы 10 иностранных источников)

Технические параметры:

Названия файла:

•Фамилия_направление_город (например: Иваненко_право_Киев, Романов_психология_Анадырь и т.д.)

Стандарты: шрифт Times New Roman, кегль – 10, междустрочечный интервал – 1, абзацный отступ – 0,5 см (это сделано для того, чтобы автор точно знал сколько страниц текста у него будут в журнале), все поля – 2 см, литература – В ПОРЯДКЕ ПОЯВЛЕНИЯ В ТЕКСТЕ (желательно не менее 20 наименований), редактор Word, тип файла – документ Word 97-2003 (обязательно).

Ключевые слова (три строчки) и аннотация (не менее 150-200 слов) на русском и английском.

Неразрывные пробелы между цифрами, инициалами и фамилией.

Не путать тире (–) и дефис (-).

Формулы оформляются через редактор формул «MathType» или «Microsoft Equation», размер символов - 10 (обязательно), длина формул не должна превышать 80 мм (обязательно), латинские символы

набираются курсивом, греческие – прямым шрифтом, КИРИЛЛИЦА НЕ ДОПУСКАЕТСЯ). Рисунки, выполненные векторной графикой, должны быть помещены одним объектом или сгруппированы. Сканированные рисунки исполнять с раздельной возможностью не менее 300 dpi.

Справочная информация:

1. Для определения УДК можно использовать следующие ссылки:

А) <http://teacode.com/online/udc/>

Б) <http://www.naukapro.ru/metod.htm>

2. Для перевода на английский или другие языки можно использовать следующие ссылки:

А) <http://translate.yandex.ru/> (переводит отчества и ученые степени)

Б) <http://translate.google.com/>

Статью обязательно дать на вычитку соответствующим филологам

3. Для проверки статьи на антиплагиат (проверка обязательна) ссылка:

А) <http://www.antiplagiat.ru/index.aspx> (результаты хранятся у автора и высылаются по запросу редколлегии)

ЕСЛИ ВОЗНИКАЮТ ВОПРОСЫ: СМОТРИТЕ ОБРАЗЕЦ!

Материалы подаются в редакцию:

до 1 марта (мартовский номер) – если квота выбрана раньше – статья переносится в следующий номер

до 1 июня (июньский номер) – если квота выбрана раньше – статья переносится в следующий номер

до 1 сентября (сентябрьский номер) – если квота выбрана раньше – статья переносится в следующий номер

до 1 декабря (декабрьский номер) – если квота выбрана раньше – статья переносится в следующий номер

Статьи в обязательном порядке размещаются в системе РИНЦ - российского индекса научного

цитирования (elibrary, ссылка: <http://elibrary.ru/titles.asp>) и на сайте журналов.

Размещение статей в журнале платное (за исключением аспирантов и докторантов очной формы):

А) для тех, кому нужен электронный макет журнала оплата составляет:

- АНИ: педагогика и психология - 5555 рублей за статью;

- АНИ: экономика и управление - 5553 рубля за статью;

- Балтийский гуманитарный журнал – 5551 рубль за статью;

- Карельский научный журнал - 2222 рубля за статью.

Б) для тех, кому нужен печатный вариант журнала: мы рассылаем авторам электронным типографский

макет журнала, который вы можете распечатать в любой типографии и он будет идентичен нашему.

Оплата производится после получения вами **сообщения о прохождении рецензирования и приеме статьи к публикации**, после чего автором высылается скриншот или фото оплаты через Сбербанк-онлайн или через другие банки-онлайн на адрес журнала:

•Фамилия_оплата_город (например: Иваненко_оплата_Киев)

Статью высылать по адресу (обязательно указывайте научное направление):

ANI-ped-i-psych@ya.ru (АНИ: педагогика и психология)

ANI-ekonom-i-politika@ya.ru (АНИ: экономика и управление)

BalticGZ@yandex.ru (Балтийский гуманитарный журнал)

KarelianNZ@yandex.ru (Карельский научный журнал)

БАНКОВСКИЕ РЕКВИЗИТЫ (для российских авторов)

Организация: ООО «Ландрейл» (с 29.08.2022 года учредитель журнала)

ИНН 6320068129

КПП 632001001

ОГРН 1226300024939

Расчётный счёт 40702810254400060734

БИК 043601607

Банк ПОВОЛЖСКИЙ БАНК ПАО СБЕРБАНК

Корр. счёт 30101810200000000607

ОКВЭД 58.14, 58.29, 63.11, 63.12, 62.01, 72.20, 85.22

Сумма возмещения расходов за публикацию статьи у каждого журнала смотрите в ТРЕБОВАНИЯХ.

В назначении платежа обязательно указывайте: Публикация научной статьи (или оплата за обучение – если в банке в перечне нет такой строки)

Более полную информацию, а также образцы оформления статей можно получить на сайте журнала.